

SEMESTR I						
Data	Dzień tygodnia	Godziny	Wykładowca	Przedmiot	wykład	ćwiczenia
04.10.2024	piątek	15:30 - 16:00	WŁADYSŁAW UCZEŃSKI	OFICJALNE ROZPOCZĘCIE		
04.10.2024	piątek	16:00 - 16:45	Piotr Krenig	SPRZEDAŻ BEZPOŚREDNIA I MARKETING SIECIOWY - BIZNES I SZANSY XXI WIEKU		
04.10.2024	piątek	17:00 - 17:45	Piotr Krenig	MARKETING SIECIOWY I SPRZEDAŻ BEZPOŚREDNIA A BIZNES TRADYCYJNY; MODELE BIZNESU I MECHANIZMY DZIAŁANIA	1	
04.10.2024	piątek	17:45 - 18:30	Tomasz Muras	MARKETING SIECIOWY I SPRZEDAŻ BEZPOŚREDNIA - HISTORIA	1	
04.10.2024	piątek	18:30 - 19:15	Tomasz Muras	MARKETING SIECIOWY I SPRZEDAŻ BEZPOŚREDNIA - HISTORIA	1	
04.10.2024	piątek	19:30 - 20:15	Piotr Krenig	ETAPY BIZNESU - PLAN ROZWOJU I DETERMINANTY SUKCESU	1	
05.10.2024	sobota	9:00 - 9:45	mec. Michał Chodkowski	REGULACJE PRAWNE W BRANŻY	1	
05.10.2024	sobota	9:50 - 10:35	mec. Michał Chodkowski	REGULACJE PRAWNE W BRANŻY	1	
05.10.2024	sobota	10:40 - 11:25	wykładowca akademicki	PODATKI	1	
05.10.2024	sobota	11:30 - 12:15	wykładowca akademicki	PODATKI	1	
05.10.2024	sobota	12:30 - 13:15	wykładowca akademicki	PODATKI	1	
05.10.2024	sobota	13:20 - 14:25	wykładowca akademicki	MARKETING SIECIOWY W GOSPODARCE RYNKOWEJ	1	
05.10.2024	sobota	14:30 - 15:15	wykładowca akademicki	MARKETING SIECIOWY W GOSPODARCE RYNKOWEJ	1	
05.10.2024	sobota	15:20 - 16:05	wykładowca akademicki	MARKETING SIECIOWY W GOSPODARCE RYNKOWEJ	1	
06.10.2024	niedziela	9:50 - 10:35	Witold Casetti	ELEMENTY SKŁADOWE KAŻDEGO PRZEDSIĘBIORSTWA: MISJA, WIZJA, DZIAŁANIE, REZULTAT	1	
06.10.2024	niedziela	10:40 - 11:25	Witold Casetti	REGULY SUKCESU: CEL, PLAN, LISTA KONTAKTÓW, 7 SPOTKAŃ, SZKOLENIE, KONTAKT CODZIENNY Z OPIEKUNEM	1	
06.10.2024	niedziela	11:30 - 12:15	Norbert Warczyński	WYZNACZANIE CEŁÓW	1	
06.10.2024	niedziela	12:30 - 13:15	Norbert Warczyński	WYZNACZANIE CEŁÓW	1	
14.10.2024	poniedziałek	17:00 - 17:45	dr Aron Axel Wadlewski	RODZAJE PLANÓW MARKETINGOWYCH	1	
14.10.2024	poniedziałek	17:50 - 18:35	dr Aron Axel Wadlewski	RODZAJE PLANÓW MARKETINGOWYCH	1	
14.10.2024	poniedziałek	18:40 - 19:25	dr Aron Axel Wadlewski	RODZAJE PLANÓW MARKETINGOWYCH	1	
14.10.2024	poniedziałek	19:30 - 20:15	dr Aron Axel Wadlewski	RODZAJE PLANÓW MARKETINGOWYCH	1	
15.10.2024	wtorek	17:00 - 17:45	Marek Staszko	STRATEGIA PRACY Z NOWYM PARTNEREM	1	
15.10.2024	wtorek	17:50 - 18:35	Marek Staszko	STRATEGIA PRACY Z NOWYM PARTNEREM	1	
15.10.2024	wtorek	18:40 - 19:25	dr Aron Axel Wadlewski	RODZAJE PLANÓW MARKETINGOWYCH	1	
15.10.2024	wtorek	19:30 - 20:15	dr Aron Axel Wadlewski	RODZAJE PLANÓW MARKETINGOWYCH	1	
17.10.2024	czwartek	17:00 - 17:45	Piotr Sulowski	PLANOWANIE, KONTRAKTOWANIE, KODEKSY HONOROWE	1	
17.10.2024	czwartek	17:50 - 18:35	Piotr Sulowski	PLANOWANIE, KONTRAKTOWANIE, KODEKSY HONOROWE	1	
17.10.2024	czwartek	18:40 - 19:25	Aleksandra Grzelec-Brach	PROFESJONALNA LISTA KONTAKTÓW / REKOMENDACJE	1	
17.10.2024	czwartek	19:30 - 20:15	Aleksandra Grzelec-Brach	PROFESJONALNA LISTA KONTAKTÓW / REKOMENDACJE	1	
26.10.2024	poniedziałek	17:00 - 17:45	Aleksandra Grzelec-Brach	SKUTECZNA ROZMOWA TELEFONICZNA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE	1	
26.10.2024	poniedziałek	17:50 - 18:35	Aleksandra Grzelec-Brach	SKUTECZNA ROZMOWA TELEFONICZNA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE	1	
26.10.2024	poniedziałek	18:40 - 19:25	Tomasz Łopat	SKUTECZNA ROZMOWA TELEFONICZNA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE	1	1
26.10.2024	poniedziałek	19:30 - 20:15	Tomasz Łopat	SKUTECZNA ROZMOWA TELEFONICZNA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE	1	1
29.10.2024	wtorek	17:00 - 17:45	KAROLINA LAPPO RZEPLINSKA	PROFESJONALNA PREZENTACJA ONLINE I OFFLINE	1	
29.10.2024	wtorek	17:50 - 18:35	KAROLINA LAPPO RZEPLINSKA	PROFESJONALNA PREZENTACJA ONLINE I OFFLINE	1	
29.10.2024	wtorek	18:40 - 19:25	KAROLINA LAPPO RZEPLINSKA	PROFESJONALNA PREZENTACJA ONLINE I OFFLINE	1	1
29.10.2024	wtorek	19:30 - 20:15	KAROLINA LAPPO RZEPLINSKA	PROFESJONALNA PREZENTACJA ONLINE I OFFLINE	1	1
09.11.2024	sobota	9:00 - 9:45	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 1 - KLUCZ DO POZNANIA SAMEGO SIEBIE	1	
09.11.2024	sobota	9:50 - 10:35	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 1 - KLUCZ DO POZNANIA SAMEGO SIEBIE	1	1
09.11.2024	sobota	10:40 - 11:25	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 1 - KLUCZ DO POZNANIA SAMEGO SIEBIE	1	
09.11.2024	sobota	11:30 - 12:15	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 1 - KLUCZ DO POZNANIA SAMEGO SIEBIE	1	1
09.11.2024	sobota	12:30 - 13:15	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 1 - KLUCZ DO POZNANIA SAMEGO SIEBIE	1	
09.11.2024	sobota	13:20 - 14:25	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 1 - KLUCZ DO POZNANIA SAMEGO SIEBIE	1	
09.11.2024	sobota	14:30 - 15:15	Witold Casetti	NEUROKOMUNIKACJA PODSTAWOWA UMIEJĘTNOŚCIĄ W BIZNESIE	1	
09.11.2024	sobota	15:20 - 16:05	Witold Casetti	NEUROKOMUNIKACJA PODSTAWOWA UMIEJĘTNOŚCIĄ W BIZNESIE	1	
10.11.2024	niedziela	9:50 - 10:35	Grzegorz Celeban	WYKORZYSTANIE LEJKÓW SPRZEDAŻOWYCH W SPRZEDAŻY PRODUKTÓW I USŁUG	1	
10.11.2024	niedziela	10:40 - 11:25	Grzegorz Celeban	WYKORZYSTANIE LEJKÓW SPRZEDAŻOWYCH W SPRZEDAŻY PRODUKTÓW I USŁUG	1	
10.11.2024	niedziela	11:30 - 12:15	Grzegorz Celeban	WYKORZYSTANIE LEJKÓW SPRZEDAŻOWYCH W SPRZEDAŻY PRODUKTÓW I USŁUG	1	
10.11.2024	niedziela	12:30 - 13:15	mec. Michał Chodkowski	PODSTAWY PRAWA CYWILNEGO, HANDLOWEGO, GOSPODARZECZEGO I ADMINISTRACYJNEGO	1	
10.11.2024	niedziela	13:20 - 14:25	mec. Michał Chodkowski	PODSTAWY PRAWA CYWILNEGO, HANDLOWEGO, GOSPODARZECZEGO I ADMINISTRACYJNEGO	1	
10.11.2024	niedziela	14:30 - 15:15	mec. Michał Chodkowski	PODSTAWY PRAWA CYWILNEGO, HANDLOWEGO, GOSPODARZECZEGO I ADMINISTRACYJNEGO	1	
10.11.2024	niedziela	15:20 - 16:05	mec. Michał Chodkowski	PODSTAWY PRAWA CYWILNEGO, HANDLOWEGO, GOSPODARZECZEGO I ADMINISTRACYJNEGO	1	
13.11.2024	środa	17:00 - 17:45	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 2 - KLUCZ DO POZNANIA DRUGIEGO CZŁOWIEKA	1	
13.11.2024	środa	17:50 - 18:35	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 2 - KLUCZ DO POZNANIA DRUGIEGO CZŁOWIEKA	1	1
13.11.2024	środa	18:40 - 19:25	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 2 - KLUCZ DO POZNANIA DRUGIEGO CZŁOWIEKA	1	
14.11.2024	czwartek	17:00 - 17:45	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 2 - KLUCZ DO POZNANIA DRUGIEGO CZŁOWIEKA	1	1
14.11.2024	czwartek	17:50 - 18:35	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 2 - KLUCZ DO POZNANIA DRUGIEGO CZŁOWIEKA	1	
14.11.2024	czwartek	18:40 - 19:25	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 2 - KLUCZ DO POZNANIA DRUGIEGO CZŁOWIEKA	1	
14.11.2024	czwartek	19:30 - 20:15	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 2 - KLUCZ DO POZNANIA DRUGIEGO CZŁOWIEKA	1	
23.11.2024	sobota	9:00 - 9:45	dr Renata Zarzycka	ANALIZA I KROKOWANIE POTRZEB POTENCJALNYCH KLIENTÓW, TECHNIKA ZADAWANIA PYTAŃ	1	
23.11.2024	sobota	9:50 - 10:35	dr Renata Zarzycka	ANALIZA I KROKOWANIE POTRZEB POTENCJALNYCH KLIENTÓW, TECHNIKA ZADAWANIA PYTAŃ	1	
23.11.2024	sobota	10:40 - 11:25	dr Renata Zarzycka	ANALIZA I KROKOWANIE POTRZEB POTENCJALNYCH KLIENTÓW, TECHNIKA ZADAWANIA PYTAŃ	1	
23.11.2024	sobota	11:30 - 12:15	dr Renata Zarzycka	ANALIZA I KROKOWANIE POTRZEB POTENCJALNYCH KLIENTÓW, TECHNIKA ZADAWANIA PYTAŃ	1	
23.11.2024	sobota	12:30 - 13:15	dr Renata Zarzycka	ANALIZA I KROKOWANIE POTRZEB POTENCJALNYCH KLIENTÓW, TECHNIKA ZADAWANIA PYTAŃ	1	1
23.11.2024	sobota	13:20 - 14:05	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA	1	
23.11.2024	sobota	14:10 - 14:55	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA	1	1
24.11.2024	niedziela	9:50 - 10:35	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA	1	
24.11.2024	niedziela	10:40 - 11:25	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA	1	
24.11.2024	niedziela	11:30 - 12:15	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA	1	1
24.11.2024	niedziela	12:30 - 13:15	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA	1	1
24.11.2024	niedziela	13:20 - 14:25	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA	1	
24.11.2024	niedziela	14:30 - 15:15	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA	1	
24.11.2024	niedziela	15:20 - 16:05	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA	1	
28.11.2024	czwartek	17:00 - 17:45	Piotr Krenig	DLACZEGO TEN MODEL PRZEDSIĘBIORCZOŚCI? - ARGUMENTY, MOTYWY, STATYSTYKI I WYNIKI BADAŃ	1	
28.11.2024	czwartek	17:50 - 18:35	Piotr Krenig	DLACZEGO TEN MODEL PRZEDSIĘBIORCZOŚCI? - ARGUMENTY, MOTYWY, STATYSTYKI I WYNIKI BADAŃ	1	
28.11.2024	czwartek	18:40 - 19:25	dr Tomasz Różański, MBA	HOMEOSTAZA ENERGETYCZNA I EMOCJONALNA. WPLYW ZDROWIA NA PODEJMOWANIE DECYZJI	1	
28.11.2024	czwartek	19:30 - 20:15	dr Tomasz Różański, MBA	HOMEOSTAZA ENERGETYCZNA I EMOCJONALNA. WPLYW ZDROWIA NA PODEJMOWANIE DECYZJI	1	
04.12.2024	środa	17:00 - 17:45	dr Renata Zarzycka	ELIMINOWANIE BARIER KOMUNIKACYJNYCH	1	
04.12.2024	środa	17:50 - 18:35	dr Renata Zarzycka	ELIMINOWANIE BARIER KOMUNIKACYJNYCH	1	

04.12.2024	środa	18:40 - 19:25	dr Renata Zarzycka	ELIMINOWANIE BARIER KOMUNIKACYJNYCH		1	
05.12.2024	czwartek	17:00 - 17:45	Aleksandra Grzelec Brach	SKUTECZNA ROZMOWA SPRZEDAŻOWA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE	1		
05.12.2024	czwartek	17:50 - 18:35	Aleksandra Grzelec Brach	SKUTECZNA ROZMOWA SPRZEDAŻOWA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE	1		
05.12.2024	czwartek	18:40 - 19:25	Tomasz Łapot	SKUTECZNA ROZMOWA SPRZEDAŻOWA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE		1	
14.12.2024	sobota	9:00 - 9:45	Monika Walkiewicz	PRACA Z OBIEKCIAMI	1		Warszawa
14.12.2024	sobota	9:50 - 10:35	Monika Walkiewicz	PRACA Z OBIEKCIAMI	1		Warszawa
14.12.2024	sobota	10:40 - 11:25	Joanna Kazimierz	TWORZENIE MOMENTUM	1		Warszawa
14.12.2024	sobota	11:30 - 12:15	Joanna Kazimierz	TWORZENIE MOMENTUM	1		Warszawa
14.12.2024	sobota	12:30 - 13:15	Gratyna Krenig	ETYKA W BIZNESIE	1		Warszawa
14.12.2024	sobota	13:20 - 14:25	Gratyna Krenig	ETYKA W BIZNESIE	1		Warszawa
14.12.2024	sobota	14:30 - 15:15	Piotr Krenig	REKRUTACJA WEDŁUG POTRZEBI I JĘZYK KORZYŚCI W PRAKTYCE	1		Warszawa
14.12.2024	sobota	15:20 - 16:05	Piotr Krenig	REKRUTACJA WEDŁUG POTRZEBI I JĘZYK KORZYŚCI W PRAKTYCE	1		Warszawa
15.12.2024	niedziela	9:50 - 10:35	Piotr Krenig	REKRUTACJA WEDŁUG POTRZEBI I JĘZYK KORZYŚCI W PRAKTYCE		1	Warszawa
15.12.2024	niedziela	10:40 - 11:25	Piotr Krenig	REKRUTACJA WEDŁUG POTRZEBI I JĘZYK KORZYŚCI W PRAKTYCE		1	Warszawa
15.12.2024	niedziela	11:30 - 12:15	Monika Walkiewicz	SKUTECZNA ROZMOWA REKRUTACYJNA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE	1		Warszawa
15.12.2024	niedziela	12:30 - 13:15	Monika Walkiewicz	SKUTECZNA ROZMOWA REKRUTACYJNA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE	1		Warszawa
15.12.2024	niedziela	13:20 - 14:25	Monika Walkiewicz	SKUTECZNA ROZMOWA REKRUTACYJNA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE		1	Warszawa
15.12.2024	niedziela	14:30 - 15:15	Piotr Krenig	JAK REKRUTOWAĆ OSOBY KLUCZOWE ("GRUBE RYBY")	1		Warszawa
15.12.2024	niedziela	15:20 - 16:05	Piotr Krenig	JAK REKRUTOWAĆ OSOBY KLUCZOWE ("GRUBE RYBY")	1		Warszawa
08.01.2025	środa	17:00 - 17:45	Gratyna Krenig	PSYCHOLOGICZNE ASPEKTY SUKCESU	1		
08.01.2025	środa	17:50 - 18:35	Gratyna Krenig	PSYCHOLOGICZNE ASPEKTY SUKCESU	1		
08.01.2025	środa	18:40 - 19:25	Gratyna Krenig	PSYCHOLOGICZNE ASPEKTY SUKCESU		1	
08.01.2025	środa	19:30 - 20:15	Gratyna Krenig	PRACA Z PRZEKONANIAMI	1		
08.01.2025	środa	20:20 - 21:05	Gratyna Krenig	PRACA Z PRZEKONANIAMI	1		
09.01.2025	czwartek	17:00 - 17:45	Gratyna Krenig	PRACA Z PRZEKONANIAMI		1	
09.01.2025	czwartek	17:50 - 18:35	Kamil Tomala	NASTAWIENIE LIDERA	1		
09.01.2025	czwartek	18:40 - 19:25	Kamil Tomala	NASTAWIENIE LIDERA		1	
09.01.2025	czwartek	19:30 - 20:15	Kamil Tomala	NASTAWIENIE LIDERA	1		
10.01.2025	piątek	17:00 - 17:45	Gratyna Krenig	OPORNOŚĆ PSYCHICZNA W BIZNESIE	1		
10.01.2025	piątek	17:50 - 18:35	Gratyna Krenig	OPORNOŚĆ PSYCHICZNA W BIZNESIE	1		
10.01.2025	piątek	18:40 - 19:25	Gratyna Krenig	OPORNOŚĆ PSYCHICZNA W BIZNESIE		1	
17.01.2025	piątek	17:00 - 17:45	MIROSLAWA SADOWSKA	Coaching i Mentoring w Network Marketingu	1		
17.01.2025	piątek	17:50 - 18:35	MIROSLAWA SADOWSKA	Coaching i Mentoring w Network Marketingu	1		
17.01.2025	piątek	18:40 - 19:25	MIROSLAWA SADOWSKA	Coaching i Mentoring w Network Marketingu	1		
18.01.2025	sobota	9:00 - 9:45	MIROSLAWA SADOWSKA	Coaching i Mentoring w Network Marketingu		1	
18.01.2025	sobota	9:50 - 10:35	MIROSLAWA SADOWSKA	Coaching i Mentoring w Network Marketingu		1	
18.01.2025	sobota	10:40 - 11:25	TOMASZ MURAS	INTELIGENCJA EMOCJONALNA	1		
18.01.2025	sobota	11:30 - 12:15	TOMASZ MURAS	INTELIGENCJA EMOCJONALNA	1		
18.01.2025	sobota	12:20 - 13:05	TOMASZ MURAS	INTELIGENCJA EMOCJONALNA		1	
					liczba godzin:	93	25
SEMESTR II							
Data	Dzień tygodnia	Godziny	Wykładowca	Przedmiot	wykład	ćwiczenia	
22.02.2025	sobota	9:00 - 9:45	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM	1		
22.02.2025	sobota	9:50 - 10:35	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM	1		
22.02.2025	sobota	10:40 - 11:25	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM	1		
22.02.2025	sobota	11:30 - 12:15	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM	1		
22.02.2025	sobota	12:30 - 13:15	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM	1		
22.02.2025	sobota	13:20 - 14:25	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM		1	
23.02.2025	niedziela	9:00 - 9:45	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM		1	
23.02.2025	niedziela	9:50 - 10:35	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM		1	
23.02.2025	niedziela	10:40 - 11:25	Kamil Tomala	STORYTELLING	1		
23.02.2025	niedziela	11:30 - 12:15	Kamil Tomala	STORYTELLING	1		
23.02.2025	niedziela	12:30 - 13:15	Kamil Tomala	STORYTELLING	1		
05.03.2025	środa	13:20 - 14:25	Piotr Krenig	ELEMENTY PROFESJONALNEJ PREZENTACJI - SPRZEDAŻ I REKRUTACJA ZE SCENY	1		
05.03.2025	środa	14:30 - 15:15	Piotr Krenig	ELEMENTY PROFESJONALNEJ PREZENTACJI - SPRZEDAŻ I REKRUTACJA ZE SCENY	1		
05.03.2025	środa	15:20 - 16:05	Piotr Krenig	ELEMENTY PROFESJONALNEJ PREZENTACJI - SPRZEDAŻ I REKRUTACJA ZE SCENY		1	
06.03.2025	czwartek	17:00 - 17:45	Kamil Tomala	STORYTELLING	1		
06.03.2025	czwartek	17:50 - 18:35	Kamil Tomala	STORYTELLING	1		
06.03.2025	czwartek	18:40 - 19:25	Kamil Tomala	STORYTELLING		1	
07.03.2025	piątek	17:00 - 17:45	Kamil Tomala	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE	1		
07.03.2025	piątek	17:50 - 18:35	Kamil Tomala	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE	1		
07.03.2025	piątek	18:40 - 19:25	Kamil Tomala	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE	1		
22.03.2025	sobota	9:00 - 9:45	ćwiczeniowcy	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE		1	Warszawa
22.03.2025	sobota	9:50 - 10:35	ćwiczeniowcy	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE		1	
22.03.2025	sobota	10:40 - 11:25	ćwiczeniowcy	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE		1	Warszawa
22.03.2025	sobota	11:30 - 12:15	ćwiczeniowcy	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE		1	Warszawa
22.03.2025	sobota	12:30 - 13:15	ćwiczeniowcy	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE		1	Warszawa
22.03.2025	sobota	13:20 - 14:25	ćwiczeniowcy	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE		1	Warszawa
22.03.2025	sobota	14:30 - 15:15	ćwiczeniowcy	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE		1	Warszawa
23.03.2025	niedziela	9:00 - 9:45	Zbyszek Dzideczek	NEGOCJACJE	1		Warszawa
23.03.2025	niedziela	9:50 - 10:35	Zbyszek Dzideczek	NEGOCJACJE	1		Warszawa
23.03.2025	niedziela	10:40 - 11:25	Zbyszek Dzideczek	NEGOCJACJE	1		Warszawa
23.03.2025	niedziela	11:30 - 12:15	Zbyszek Dzideczek	NEGOCJACJE	1		Warszawa
23.03.2025	niedziela	12:30 - 13:15	Zbyszek Dzideczek	NEGOCJACJE		1	Warszawa
23.03.2025	niedziela	13:20 - 14:25	Zbyszek Dzideczek	NEGOCJACJE		1	Warszawa
23.03.2025	niedziela	14:30 - 15:15	Zbyszek Dzideczek	NEGOCJACJE		1	Warszawa
27.03.2025	czwartek	17:00 - 17:45	Piotr Krenig	CZYM JEST PRZYWÓDZTWO W BRANŻY - JAK BYĆ PRAWDYWIYM LIDEREM?	1		
27.03.2025	czwartek	17:50 - 18:35	Piotr Krenig	CZYM JEST PRZYWÓDZTWO W BRANŻY - JAK BYĆ PRAWDYWIYM LIDEREM?	1		
27.03.2025	czwartek	18:40 - 19:25	Norbert Warczyński	AKTYWNA ROLA LIDERA - PRACA Z KADRA I DELEGOWANIE ZADAŃ	1		
27.03.2025	czwartek	19:30 - 20:15	Norbert Warczyński	AKTYWNA ROLA LIDERA - PRACA Z KADRA I DELEGOWANIE ZADAŃ	1		
27.03.2025	czwartek	20:20 - 21:05	Norbert Warczyński	AKTYWNA ROLA LIDERA - PRACA Z KADRA I DELEGOWANIE ZADAŃ	1		
03.04.2025	czwartek	17:00 - 17:45	TR BULKOŃSKI / MONIKA WALKIEW	PLANOWANIE PRACY Z ZESPÓŁEM	1		

03.04.2025	czwartek	17:50 - 18:35	TR SULKOWSKI / MONIKA WALKIEW	PLANOWANIE PRACY Z ZESPolem	1		
03.04.2025	czwartek	18:40 - 19:25	TR SULKOWSKI / MONIKA WALKIEW	PLANOWANIE PRACY Z ZESPolem		1	
03.04.2025	czwartek	19:30 - 20:15	TR SULKOWSKI / MONIKA WALKIEW	PLANOWANIE PRACY Z ZESPolem			1
04.04.2025	piatek	17:00 - 17:45	Piotr Kreng	ZARZADZANIE STRATEGICZNE STRUKTURAMI	1		
04.04.2025	piatek	17:50 - 18:35	Piotr Kreng	ZARZADZANIE STRATEGICZNE STRUKTURAMI	1		
04.04.2025	piatek	18:40 - 19:25	Artur Kijonka	ZARZADZANIE FIRMA SPRZEDAZY BEZPOŚREDNIEJ I MARKETINGU SIECIOWEGO	1		
04.04.2025	piatek	19:30 - 20:15	Artur Kijonka	ZARZADZANIE FIRMA SPRZEDAZY BEZPOŚREDNIEJ I MARKETINGU SIECIOWEGO	1		
04.04.2025	piatek	20:20 - 21:05	Artur Kijonka	ZARZADZANIE FIRMA SPRZEDAZY BEZPOŚREDNIEJ I MARKETINGU SIECIOWEGO	1		
05.04.2025	sobota	9:00 - 9:45	Mirosława Sadowska	Zarządzanie Wynikami i KPI w Network Marketingu. Motywujące rozmowy rozwojowe, które dowodzą wyniku.	1		
05.04.2025	sobota	9:50 - 10:35	Mirosława Sadowska	Zarządzanie Wynikami i KPI w Network Marketingu. Motywujące rozmowy rozwojowe, które dowodzą wyniku.	1		
05.04.2025	sobota	10:40 - 11:25	Mirosława Sadowska	Zarządzanie Wynikami i KPI w Network Marketingu. Motywujące rozmowy rozwojowe, które dowodzą wyniku.		1	
05.04.2025	sobota	11:30 - 12:15	Mirosława Sadowska	Zarządzanie Wynikami i KPI w Network Marketingu. Motywujące rozmowy rozwojowe, które dowodzą wyniku.	1		
05.04.2025	sobota	12:30 - 13:15	Grzegorz Celebian	NOWOCZESNE STRATEGIE SPRZEDAZY Z WYKORZYSTANIEM SOCIAL MEDIA	1		
05.04.2025	sobota	13:20 - 14:25	Grzegorz Celebian	NOWOCZESNE STRATEGIE SPRZEDAZY Z WYKORZYSTANIEM SOCIAL MEDIA	1		
05.04.2025	sobota	14:30 - 15:15	Grzegorz Celebian	NOWOCZESNE STRATEGIE SPRZEDAZY Z WYKORZYSTANIEM SOCIAL MEDIA	1		
15.04.2025	wtoek	17:00 - 17:45	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZADZANIE CZASEM	1		
15.04.2025	wtoek	17:50 - 18:35	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZADZANIE CZASEM	1		
15.04.2025	wtoek	18:40 - 19:25	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZADZANIE CZASEM	1		
16.05.2025	środa	16:10 - 16:55	mgr inż. Robert Choja, MBA	ZARZADZANIE KORPORACYJNE - WPROWADZENIE	1		
16.05.2025	środa	17:00 - 17:45	mgr inż. Robert Choja, MBA	ZARZADZANIE KORPORACYJNE - WPROWADZENIE	1		
16.05.2025	środa	17:50 - 18:35	mgr inż. Robert Choja, MBA	ZARZADZANIE STRATEGICZNE W KORPORACJACH	1		
16.05.2025	środa	18:40 - 19:25	mgr inż. Robert Choja, MBA	ZARZADZANIE STRATEGICZNE W KORPORACJACH	1		
16.05.2025	środa	19:30 - 20:15	mgr inż. Robert Choja, MBA	ZARZADZANIE KORPORACYJNE - STRESS MANAGEMENT	1		
16.05.2025	środa	20:20 - 21:05	mgr inż. Robert Choja, MBA	ZARZADZANIE KORPORACYJNE - Implementacja mechanizmów DSM/MLM do zarządzania korporacyjnego	1		
24.04.2025	czwartek	17:00 - 17:45	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZADZANIE CZASEM	1		
24.04.2025	czwartek	17:50 - 18:35	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZADZANIE CZASEM	1		
24.04.2025	czwartek	18:40 - 19:25	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZADZANIE CZASEM	1		
24.04.2025	czwartek	19:30 - 20:15	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZADZANIE CZASEM	1		
25.04.2025	piatek	17:00 - 17:45	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZADZANIE CZASEM	1		
25.04.2025	piatek	17:50 - 18:35	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZADZANIE CZASEM	1		
25.04.2025	piatek	18:40 - 19:25	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZADZANIE CZASEM	1		
25.04.2025	piatek	19:30 - 20:15	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZADZANIE CZASEM	1		
26.04.2025	sobota	9:00 - 9:45	Malgorzata Balczna Nowacka	AUTOMOTYWACJA, WALKA Z PROKRASTYNACJA	1		
26.04.2025	sobota	9:50 - 10:35	Malgorzata Balczna Nowacka	AUTOMOTYWACJA, WALKA Z PROKRASTYNACJA	1		
26.04.2025	sobota	10:40 - 11:25	Malgorzata Balczna Nowacka	AUTOMOTYWACJA, WALKA Z PROKRASTYNACJA		1	
26.04.2025	sobota	11:30 - 12:15	Malgorzata Balczna Nowacka	AUTOMOTYWACJA, WALKA Z PROKRASTYNACJA	1		
26.04.2025	sobota	12:30 - 13:15	DR ARON AXEL WADLEWSKI	Zarządzanie sobą w czasie	1		
26.04.2025	sobota	13:20 - 14:25	DR ARON AXEL WADLEWSKI	Zarządzanie sobą w czasie	1		
26.04.2025	sobota	14:30 - 15:15	DR ARON AXEL WADLEWSKI	Zarządzanie sobą w czasie	1		1
10.05.2025	sobota	9:00 - 9:45	Joanna Kazimierz	UTRZYMANIE WYSOKIEGO POZIOMU ZAANGAŻOWANIA ZESPOLU - PROWADZIC MOTYWUJAC	1		
10.05.2025	sobota	9:50 - 10:35	Joanna Kazimierz	UTRZYMANIE WYSOKIEGO POZIOMU ZAANGAŻOWANIA ZESPOLU - PROWADZIC MOTYWUJAC	1		
10.05.2025	sobota	10:40 - 11:25	Joanna Kazimierz	UTRZYMANIE WYSOKIEGO POZIOMU ZAANGAŻOWANIA ZESPOLU - PROWADZIC MOTYWUJAC	1		
10.05.2025	sobota	11:30 - 12:15	Piotr Kreng	ZARZADZANIE STRATEGICZNE STRUKTURAMI	1		
10.05.2025	sobota	12:30 - 13:15	Piotr Kreng	ZARZADZANIE STRATEGICZNE STRUKTURAMI	1		
10.05.2025	sobota	13:20 - 14:25	Piotr Kreng	ZARZADZANIE STRATEGICZNE STRUKTURAMI	1		
11.05.2025	niedziela	09:00 - 09:45	Marek Błaszczyk	STRATEGIA ROZWIJANIA ZESPOLU	1		
11.05.2025	niedziela	09:50 - 10:35	Marek Błaszczyk	STRATEGIA ROZWIJANIA ZESPOLU	1		
11.05.2025	niedziela	10:40 - 11:25	Norbert Wierzyński	TYPYNE BLEDY W MLM - CZEGO UNIKAĆ A CZEGO ROBIĆ NIE WOLNO?	1		
11.05.2025	niedziela	11:30 - 12:15	Norbert Wierzyński	TYPYNE BLEDY W MLM - CZEGO UNIKAĆ A CZEGO ROBIĆ NIE WOLNO?	1		
11.05.2025	niedziela	12:30 - 13:15	Norbert Wierzyński	TYPYNE BLEDY W MLM - CZEGO UNIKAĆ A CZEGO ROBIĆ NIE WOLNO?	1		
19.05.2025	poniedziałek	17:00 - 17:45	Karolina Lappo Rzepińska	Rozwój nowych rynków	1		
19.05.2025	poniedziałek	17:50 - 18:35	Karolina Lappo Rzepińska	Rozwój nowych rynków	1		
19.05.2025	poniedziałek	18:40 - 19:25	Artur Kijonka	PRACA Z BAZAMI DANYCH KLIENTÓW	1		
19.05.2025	poniedziałek	19:30 - 20:15	Artur Kijonka	PRACA Z BAZAMI DANYCH KLIENTÓW	1		
19.05.2025	poniedziałek	20:20 - 21:05	psycholog biznesu Daniel Marcisz	Psychologia zarządzania	1		
19.05.2025	poniedziałek	21:10 - 21:55	psycholog biznesu Daniel Marcisz	Psychologia zarządzania	1		
20.05.2025	wtoek	17:00 - 17:45	MALGORZATA BALECZNA NOWACKA	MARKA OSOBISTA	1		
20.05.2025	wtoek	17:50 - 18:35	MALGORZATA BALECZNA NOWACKA	MARKA OSOBISTA	1		
20.05.2025	wtoek	18:40 - 19:25	MALGORZATA BALECZNA NOWACKA	MARKA OSOBISTA	1		1
20.05.2025	wtoek	19:30 - 20:15	Adam Kaaprzak	Narzędzia Digitalowe wspierające zarządzanie zespołem	1		
20.05.2025	wtoek	20:20 - 21:05	Adam Kaaprzak	Narzędzia Digitalowe wspierające zarządzanie zespołem	1		
14.06.2025	sobota	9:00 - 9:45	Karolina Lappo Rzepińska	WYKORZYSTANIE SOCIAL MEDIÓW W BRANŻY	1		
14.06.2025	sobota	9:50 - 10:35	Karolina Lappo Rzepińska	WYKORZYSTANIE SOCIAL MEDIÓW W BRANŻY	1		
14.06.2025	sobota	10:40 - 11:25	Karolina Lappo Rzepińska	WYKORZYSTANIE SOCIAL MEDIÓW W BRANŻY	1		
14.06.2025	sobota	11:30 - 12:15	Karolina Lappo Rzepińska	WYKORZYSTANIE SOCIAL MEDIÓW W BRANŻY		1	
15.06.2025	niedziela	9:00 - 9:45	Ignacy Matyszczyk	WYKORZYSTANIE SZTUCZNEJ INTELIGENCJI W BRANŻY	1		
15.06.2025	niedziela	9:50 - 10:35	Ignacy Matyszczyk	WYKORZYSTANIE SZTUCZNEJ INTELIGENCJI W BRANŻY	1		
15.06.2025	niedziela	10:40 - 11:25	Ignacy Matyszczyk	WYKORZYSTANIE SZTUCZNEJ INTELIGENCJI W BRANŻY	1		
15.06.2025	niedziela	11:30 - 12:15	Ignacy Matyszczyk	WYKORZYSTANIE SZTUCZNEJ INTELIGENCJI W BRANŻY	1		
15.06.2025	niedziela	12:30 - 13:15	Ignacy Matyszczyk	WYKORZYSTANIE SZTUCZNEJ INTELIGENCJI W BRANŻY		1	
24.06.2025	wtoek	17:00 - 17:45	TOMASZ MURAS	Work Life Balans w życiu Sprzedawcy Bezpośredniego	1		
24.06.2025	wtoek	17:50 - 18:35	TOMASZ MURAS	Work Life Balans w życiu Sprzedawcy Bezpośredniego	1		
24.06.2025	wtoek	18:40 - 19:25	dr Tomasz Różański, MBA	NAUKA O ZRÓWNOWAŻONYM ROZWOJU I SPOŁECZNEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI BIZNESU	1		
24.06.2025	wtoek	19:30 - 20:15	dr Tomasz Różański, MBA	NAUKA O ZRÓWNOWAŻONYM ROZWOJU I SPOŁECZNEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI BIZNESU	1		
25.06.2025	środa	17:00 - 17:45	wykładowca akademicki	ROLA FINANSÓW W POLITYCE SPOŁECZNEJ I GOSPODARCZEJ	1		
25.06.2025	środa	17:50 - 18:35	Grzegorz Iwańczyk	ZARZADZANIE OPERACYJNE - CELE OPERACYJNE A CELE STRATEGICZNE	1		
25.06.2025	środa	18:40 - 19:25	Grzegorz Iwańczyk	ZARZADZANIE OPERACYJNE - CELE OPERACYJNE A CELE STRATEGICZNE	1		
25.06.2025	środa	19:30 - 20:15	Anna Miżerska	KULTURA W BIZNESIE	1		
25.06.2025	środa	20:20 - 21:05	Anna Miżerska	KULTURA W BIZNESIE	1		
					ilość godzin	88	31
SEMESTR III							
Data	Dzień tygodnia	Godziny	Wykładowca	Przedmiot	wykład	ćwiczenia	

04.10.2025	sobota	9:00 -9:45	Adam Kasprzak	SKALOWANIE BIZNESU	1	
04.10.2025	sobota	9:50 -10:35	Adam Kasprzak	SKALOWANIE BIZNESU	1	
04.10.2025	sobota	10:40 -11:25	Monika Chmielewska	WIZERUNEK LIDERA W MEDIACH - BLOOM UP IMAGE & MIND Zarządzanie marką i wizerunkiem / Public relations	1	
04.10.2025	sobota	11:30 -12:15	Monika Chmielewska	WIZERUNEK LIDERA W MEDIACH - BLOOM UP IMAGE & MIND Zarządzanie marką i wizerunkiem / Public relations	1	
04.10.2025	sobota	12:30 -13:15	Isabella Malita	SOCIAL MEDIA - MAKSYMALNE ZASIEGI I SKUTECZNA AKTYWNOŚĆ CODZIENNA	1	
04.10.2025	sobota	13:20 -14:25	Isabella Malita	SOCIAL MEDIA - MAKSYMALNE ZASIEGI I SKUTECZNA AKTYWNOŚĆ CODZIENNA	1	
05.10.2025	nieдіziela	9:50 -10:35	Adam Kasprzak	Social Media w zawodzie Networkera	1	
05.10.2025	nieдіziela	10:40 -11:25	Adam Kasprzak	Social Media w zawodzie Networkera	1	
05.10.2025	nieдіziela	11:30 -12:15	Adam Kasprzak	Social Media w zawodzie Networkera	1	
05.10.2025	nieдіziela	12:30 -13:15	Paweł Siedziński	AUTOMATYZACJE PROCESÓW BIZNESOWYCH - CRM I NIE TYLKO	1	
05.10.2025	nieдіziela	13:20 -14:25	Paweł Siedziński	AUTOMATYZACJE PROCESÓW BIZNESOWYCH - CRM I NIE TYLKO	1	
17.10.2025	piątek	17:00 -17:45	wykładowca akademicki	RACHUNKOWOŚĆ	1	
17.10.2025	piątek	17:50 -18:35	MAC WALEN	FIRMA NETWORK MARKETINGOWA OSZAMI WŁAŚCICIELA	1	
17.10.2025	piątek	18:40 -19:25	MAC WALEN	FIRMA NETWORK MARKETINGOWA OSZAMI WŁAŚCICIELA	1	
17.10.2025	piątek	19:30 -20:15	MAC WALEN	FIRMA NETWORK MARKETINGOWA OSZAMI WŁAŚCICIELA	1	
17.10.2025	piątek	20:20 -21:05	Piotr Sulkowski	PROCEDURA WELĘGA SPOŁU NA CIELE PAPIERÓW WARTOŚCOWYCH	1	
18.10.2025	sobota	9:00 -9:45	mecenas	PRAWO GOSPODARZE - PRAWO SPOŁEK KAPITAŁOWYCH	1	
18.10.2025	sobota	9:50 -10:35	mecenas	PRAWO GOSPODARZE - PRAWO SPOŁEK KAPITAŁOWYCH	1	
18.10.2025	sobota	10:40 -11:25	wykładowca akademicki	PODSTAWY EKONOMII	1	
18.10.2025	sobota	11:30 -12:15	wykładowca akademicki	PODSTAWY EKONOMII	1	
18.10.2025	sobota	12:30 -13:15	wykładowca akademicki	PODSTAWY EKONOMII	1	
18.10.2025	sobota	13:20 -14:25	wykładowca akademicki	REWIZJA FINANSOWA ORAZ ANALIZA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH	1	
18.10.2025	sobota	14:30 -15:15	wykładowca akademicki	REWIZJA FINANSOWA ORAZ ANALIZA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH	1	
18.10.2025	sobota	15:20 -16:05	wykładowca akademicki	REWIZJA FINANSOWA ORAZ ANALIZA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH	1	
27.10.2025	poniedziałek	18:00 -18:45	wykładowca akademicki	METODYKA PISANIA PRACY DYPLOMOWEJ	1	
27.10.2025	poniedziałek	18:50 -19:35	wykładowca akademicki	METODYKA PISANIA PRACY DYPLOMOWEJ	1	
27.10.2025	poniedziałek	19:40 -20:25	wykładowca akademicki	METODYKA PISANIA PRACY DYPLOMOWEJ	1	
08.11.2025	sobota	9:00 -9:45	mecenas	PRAWO PODATKOWE	1	
08.11.2025	sobota	09:50 -10:35	mecenas	PRAWO PODATKOWE	1	
08.11.2025	sobota	10:40 -11:25	mecenas	PRAWO GOSPODARZE UE W ZAKRESIE ZWIĄZANYM Z PEŁNIENIEM FUNKCJI CZŁONKA ORGANU NADZORCZEGO	1	
08.11.2025	sobota	11:30 -12:15	mecenas	PRAWO GOSPODARZE UE W ZAKRESIE ZWIĄZANYM Z PEŁNIENIEM FUNKCJI CZŁONKA ORGANU NADZORCZEGO	1	
08.11.2025	sobota	12:30 -13:15	mecenas	PRAWO GOSPODARZE UE W ZAKRESIE ZWIĄZANYM Z PEŁNIENIEM FUNKCJI CZŁONKA ORGANU NADZORCZEGO	1	
08.11.2025	sobota	13:20 -14:25	mecenas	PRAWO GOSPODARZE UE W ZAKRESIE ZWIĄZANYM Z PEŁNIENIEM FUNKCJI CZŁONKA ORGANU NADZORCZEGO	1	
08.11.2025	sobota	14:30 -15:15	mecenas	KODEKS SPOŁEK HANDLOWYCH - RADA NADZORCZA	1	
08.11.2025	sobota	15:20 -16:05	Piotr Sulkowski	Obowiązki rady nadzorczej	1	
09.11.2025	nieдіziela	9:00 -9:45	Grzegorz Iwańczyk	Systemy CSR – standardy etyki i odpowiedzialnego prowadzenia biznesu	1	
09.11.2025	nieдіziela	9:50 -10:35	Grzegorz Iwańczyk	Systemy CSR – standardy etyki i odpowiedzialnego prowadzenia biznesu	1	
09.11.2025	nieдіziela	10:40 -11:25	Grzegorz Iwańczyk	Systemy CSR – standardy etyki i odpowiedzialnego prowadzenia biznesu	1	
09.11.2025	nieдіziela	11:30 -12:15	wykładowca akademicki	FINANSE I ICH ROLA W POLITYCE SPOŁECZNEJ I GOSPODARZEJ	1	
09.11.2025	nieдіziela	12:30 -13:15	wykładowca akademicki	FINANSE I ICH ROLA W POLITYCE SPOŁECZNEJ I GOSPODARZEJ	1	
09.11.2025	nieдіziela	13:20 -14:25	wykładowca akademicki	PSYCHOLOGIA PRACY I ORGANIZACJI	1	
09.11.2025	nieдіziela	14:30 -15:15	wykładowca akademicki	PSYCHOLOGIA PRACY I ORGANIZACJI	1	
09.11.2025	nieдіziela	15:20 -16:05	wykładowca akademicki	PSYCHOLOGIA PRACY I ORGANIZACJI	1	
09.11.2025	nieдіziela	16:10 -16:55	wykładowca akademicki	PSYCHOLOGIA PRACY I ORGANIZACJI	1	
20.11.2025	czwartek	16:10 -16:55	wykładowca akademicki	RACHUNKOWOŚĆ ZARZĄDZA	1	
20.11.2025	czwartek	17:00 -17:45	wykładowca akademicki	RACHUNKOWOŚĆ ZARZĄDZA	1	
20.11.2025	czwartek	17:50 -18:35	wykładowca akademicki	RACHUNKOWOŚĆ ZARZĄDZA	1	
20.11.2025	czwartek	18:40 -19:25	wykładowca akademicki	HUMAN RESOURCES MANAGEMENT	1	
20.11.2025	czwartek	19:30 -20:15	wykładowca akademicki	HUMAN RESOURCES MANAGEMENT	1	
20.11.2025	czwartek	20:20 -21:05	wykładowca akademicki	STATYSTYKA W BIZNESIE	1	
21.11.2025	piątek	17:00 -17:45	Piotr Sulkowski	STATYSTYKA W BIZNESIE	1	
21.11.2025	piątek	17:50 -18:35	Piotr Sulkowski	ZARZĄDZANIE PRZEDSIĘBIORSTWEM SPRZEDAŻY BEZPOŚREDNIEJ / MARKETINGU SIECIOWEGO W NOWEJ ERZE	1	
21.11.2025	piątek	18:40 -19:25	Piotr Sulkowski	ZARZĄDZANIE PRZEDSIĘBIORSTWEM SPRZEDAŻY BEZPOŚREDNIEJ / MARKETINGU SIECIOWEGO W NOWEJ ERZE	1	
21.11.2025	piątek	19:30 -20:15	Piotr Sulkowski	ZARZĄDZANIE PRZEDSIĘBIORSTWEM SPRZEDAŻY BEZPOŚREDNIEJ / MARKETINGU SIECIOWEGO W NOWEJ ERZE	1	
21.11.2025	piątek	20:20 -21:05	Piotr Sulkowski	ZARZĄDZANIE PRZEDSIĘBIORSTWEM SPRZEDAŻY BEZPOŚREDNIEJ / MARKETINGU SIECIOWEGO W NOWEJ ERZE	1	
06.12.2025	sobota	9:00 -9:45	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
06.12.2025	sobota	9:50 -10:35	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
06.12.2025	sobota	10:40 -11:25	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
06.12.2025	sobota	11:30 -12:15	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
06.12.2025	sobota	12:30 -13:15	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
06.12.2025	sobota	13:20 -14:25	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
06.12.2025	sobota	14:30 -15:15	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
07.12.2025	nieдіziela	9:00 -9:45	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
07.12.2025	nieдіziela	9:50 -10:35	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
07.12.2025	nieдіziela	10:40 -11:25	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
07.12.2025	nieдіziela	11:30 -12:15	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
07.12.2025	nieдіziela	12:30 -13:15	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
07.12.2025	nieдіziela	13:20 -14:25	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
10.12.2025	środa	17:00 -17:45	wykładowca akademicki	Międzynarodowe środowisko biznesowe - analiza porównawcza kultur	1	
10.12.2025	środa	17:50 -18:35	wykładowca akademicki	Międzynarodowe środowisko biznesowe - analiza porównawcza kultur	1	
10.12.2025	środa	18:40 -19:25	wykładowca akademicki	Ochrona Danych Osobowych i cyberbezpieczeństwo	1	
10.12.2025	środa	19:30 -20:15	wykładowca akademicki	Ochrona Danych Osobowych i cyberbezpieczeństwo	1	
10.12.2025	środa	20:20 -21:05	wykładowca akademicki	Ochrona Danych Osobowych i cyberbezpieczeństwo	1	
11.12.2025	czwartek	17:50 -18:35	mgr inż. Robert Choja, MBA	SYSTEMY INFORMATYCZNE W ZARZĄDZANIU	1	
11.12.2025	czwartek	18:40 -19:25	mgr inż. Robert Choja, MBA	SYSTEMY INFORMATYCZNE W ZARZĄDZANIU	1	
11.12.2025	czwartek	19:30 -20:15	mgr inż. Robert Choja, MBA	SYSTEMY INFORMATYCZNE W ZARZĄDZANIU	1	
16.12.2025	włorek	17:00 -17:45	wykładowca akademicki	FINANSE PRZEDSIĘBIORSTW	1	
16.12.2025	włorek	17:50 -18:35	wykładowca akademicki	FINANSE PRZEDSIĘBIORSTW	1	
16.12.2025	włorek	18:40 -19:25	wykładowca akademicki	FINANSE PRZEDSIĘBIORSTW	1	
09.01.2026	piątek	17:00 -17:45	wykładowca akademicki	ZASADY ŁADU KORPORACYJNEGO W RP. UE I NA ŚWIECIE	1	
09.01.2026	piątek	17:50 -18:35	wykładowca akademicki	ZASADY ŁADU KORPORACYJNEGO W RP. UE I NA ŚWIECIE	1	
09.01.2026	piątek	18:40 -19:25	Grzegorz Iwańczyk	ZARZĄDZANIE - PROJEKTAMI, JAKOŚCIA, INWESTYCJE I INWESTOWANIE	1	
09.01.2026	piątek	19:30 -20:15	Grzegorz Iwańczyk	ZARZĄDZANIE - PROJEKTAMI, JAKOŚCIA, INWESTYCJE I INWESTOWANIE	1	
09.01.2026	piątek	20:20 -21:05	Grzegorz Iwańczyk	ZARZĄDZANIE - PROJEKTAMI, JAKOŚCIA, INWESTYCJE I INWESTOWANIE	1	

10.01.2026	sobota	9:00 - 9:45	psycholog biznesu Daniel Marcisz	Rozwiązywanie konfliktów - trening		1	Warszawa
10.01.2026	sobota	9:50 - 10:35	psycholog biznesu Daniel Marcisz	Rozwiązywanie konfliktów - trening		1	Warszawa
10.01.2026	sobota	10:40 - 11:25	psycholog biznesu Daniel Marcisz	Rozwiązywanie konfliktów - trening		1	Warszawa
10.01.2026	sobota	11:30 - 12:15	psycholog biznesu Daniel Marcisz	Rozwiązywanie konfliktów - trening		1	Warszawa
10.01.2026	sobota	12:30 - 13:15	psycholog biznesu Daniel Marcisz	Rozwiązywanie konfliktów - trening		1	Warszawa
11.01.2026	nieдіziela	9:00 - 9:45	prof. XXX	xxx		1	Warszawa
11.01.2026	nieдіziela	9:50 - 10:35	prof. XXX	xxx		1	Warszawa
11.01.2026	nieдіziela	10:40 - 11:25	Tomasz Muras	Brandowe nowości		1	Warszawa
11.01.2026	nieдіziela	11:30 - 12:15	Piotr Krenig / Witold Casetti	Perspektywy branży		1	Warszawa
11.01.2026	nieдіziela	12:30 - 13:15	Piotr Krenig / Witold Casetti	Perspektywy branży		1	Warszawa
11.01.2026	nieдіziela	13:20 - 14:25	Przedstawiciele uczelni	Podsumowanie		1	Warszawa
					ilość godzin:	87	8