

## SEMESTR I

Data	Dzień tygodnia	Godziny	Wykładowca	Przedmiot	wykład	ćwiczenia
04.10.2024	piątek	15.30 - 16.00	WLADZE UCZELNI	OFICJALNE ROZPOCZĘCIE		
04.10.2024	piątek	16.00 - 16.45	Piotr Krenig	SPRZEDAŻ BEZPOŚREDNIA I MARKETING SIECIOWY - BIZNES I SZANSA XXI WIEKU	1	
04.10.2024	piątek	17.00 - 17.45	Piotr Krenig	MARKETING SIECIOWY I SPRZEDAŻ BEZPOŚREDNIA A BIZNES TRADYCYJNY; MODELE BIZNESU I MECHANIZMY DZIAŁANIA	1	
04.10.2024	piątek	17.45 - 18.30	Tomasz Muras	MARKETING SIECIOWY I SPRZEDAŻ BEZPOŚREDNIA - HISTORIA	1	
04.10.2024	piątek	18.30 - 19.15	Tomasz Muras	MARKETING SIECIOWY I SPRZEDAŻ BEZPOŚREDNIA - HISTORIA	1	
04.10.2024	piątek	19.30 - 20.15	Piotr Krenig	ETAPY BIZNESU - PLAN ROZWOJU I DETERMINANTY SUKCESU	1	
05.10.2024	sobota	9:00 - 9:45	mec. Michał Chodkowski	REGULACJE PRAWNE W BRANŻY	1	
05.10.2024	sobota	9:50 - 10:35	mec. Michał Chodkowski	REGULACJE PRAWNE W BRANŻY	1	
05.10.2024	sobota	10:40 - 11:25	wykładowca akademicki	PODATKI	1	
05.10.2024	sobota	11:30 - 12:15	wykładowca akademicki	PODATKI	1	
05.10.2024	sobota	12:30 - 13:15	wykładowca akademicki	PODATKI	1	
05.10.2024	sobota	13:20 - 14:25	dr Alina Vogelgesang	MARKETING SIECIOWY W GOSPODARCE RYNKOWEJ	1	
05.10.2024	sobota	14:30 - 15:15	dr Alina Vogelgesang	MARKETING SIECIOWY W GOSPODARCE RYNKOWEJ	1	
05.10.2024	sobota	15:20 - 16:05	dr Alina Vogelgesang	MARKETING SIECIOWY W GOSPODARCE RYNKOWEJ	1	
06.10.2024	niedziela	9:50 - 10:35	Witold Casetti	ELEMENTY SKŁADOWE KAŻDEGO PRZEDSIĘBIORSTWA: MISJA, WIZJA, DZIAŁANIE, REZULTAT	1	
06.10.2024	niedziela	10:40 - 11:25	Witold Casetti	REGULY SUKCESU: CEL, PLAN, LISTA KONTAKTÓW, 7 SPOTKAŃ, SZKOLENIE, KONTAKT CODZIENNY Z OPIEKUNEM	1	
06.10.2024	niedziela	11:30 - 12:15	Norbert Warzyszyński	WYZNACZANIE CELÓW	1	
06.10.2024	niedziela	12:30 - 13:15	Norbert Warzyszyński	WYZNACZANIE CELÓW	1	
14.10.2024	poniedziałek	17:00 - 17:45	dr Aron Axel Wadlewski	RODZAJE PLANÓW MARKETINGOWYCH	1	
14.10.2024	poniedziałek	17:50 - 18:35	dr Aron Axel Wadlewski	RODZAJE PLANÓW MARKETINGOWYCH	1	
14.10.2024	poniedziałek	18:40 - 19:25	dr Aron Axel Wadlewski	RODZAJE PLANÓW MARKETINGOWYCH	1	
14.10.2024	poniedziałek	19:30 - 20:15	dr Aron Axel Wadlewski	RODZAJE PLANÓW MARKETINGOWYCH	1	
15.10.2024	wtorek	17:00 - 17:45	Marek Staszko	STRATEGIA PRACY Z NOWYM PARTNEREM	1	
15.10.2024	wtorek	17:50 - 18:35	Marek Staszko	STRATEGIA PRACY Z NOWYM PARTNEREM	1	
15.10.2024	wtorek	18:40 - 19:25	dr Aron Axel Wadlewski	RODZAJE PLANÓW MARKETINGOWYCH	1	
15.10.2024	wtorek	19:30 - 20:15	dr Aron Axel Wadlewski	RODZAJE PLANÓW MARKETINGOWYCH	1	
17.10.2024	czwartek	17:00 - 17:45	Piotr Sułkowski	PLANOWANIE, KONTRAKTOWANIE, KODEKSY HONOROWE	1	
17.10.2024	czwartek	17:50 - 18:35	Piotr Sułkowski	PLANOWANIE, KONTRAKTOWANIE, KODEKSY HONOROWE	1	
17.10.2024	czwartek	18:40 - 19:25	Aleksandra Grzelec Brach	PROFESJONALNA LISTA KONTAKTÓW / REKOMENDACJE	1	
17.10.2024	czwartek	19:30 - 20:15	Aleksandra Grzelec Brach	PROFESJONALNA LISTA KONTAKTÓW / REKOMENDACJE	1	
28.10.2024	poniedziałek	17:00 - 17:45	Aleksandra Grzelec Brach	SKUTECZNA ROZMOWA TELEFONICZNA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE	1	
28.10.2024	poniedziałek	17:50 - 18:35	Aleksandra Grzelec Brach	SKUTECZNA ROZMOWA TELEFONICZNA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE	1	
28.10.2024	poniedziałek	18:40 - 19:25	Tomasz Łapot	SKUTECZNA ROZMOWA TELEFONICZNA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE		1
28.10.2024	poniedziałek	19:30 - 20:15	Tomasz Łapot	SKUTECZNA ROZMOWA TELEFONICZNA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE		1
29.10.2024	wtorek	17:00 - 17:45	KAROLINA ŁAPPO RZEPLIŃSKA	PROFESJONALNA PREZENTACJA ONLINE I OFFLINE	1	
29.10.2024	wtorek	17:50 - 18:35	KAROLINA ŁAPPO RZEPLIŃSKA	PROFESJONALNA PREZENTACJA ONLINE I OFFLINE	1	
29.10.2024	wtorek	18:40 - 19:25	KAROLINA ŁAPPO RZEPLIŃSKA	PROFESJONALNA PREZENTACJA ONLINE I OFFLINE		1
29.10.2024	wtorek	19:30 - 20:15	KAROLINA ŁAPPO RZEPLIŃSKA	PROFESJONALNA PREZENTACJA ONLINE I OFFLINE		1
09.11.2024	sobota	9:00 - 9:45	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 1 - KLUCZ DO POZNANIA SAMEGO SIEBIE	1	
09.11.2024	sobota	9:50 - 10:35	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 1 - KLUCZ DO POZNANIA SAMEGO SIEBIE		1
09.11.2024	sobota	10:40 - 11:25	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 1 - KLUCZ DO POZNANIA SAMEGO SIEBIE	1	
09.11.2024	sobota	11:30 - 12:15	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 1 - KLUCZ DO POZNANIA SAMEGO SIEBIE		1
09.11.2024	sobota	12:30 - 13:15	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 1 - KLUCZ DO POZNANIA SAMEGO SIEBIE	1	
09.11.2024	sobota	13:20 - 14:25	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 1 - KLUCZ DO POZNANIA SAMEGO SIEBIE	1	

09.11.2024	sobota	14:30 - 15:15	Witold Casetti	NEUROKOMUNIKACJA PODSTAWOWĄ UMIEJĘTNOŚCIĄ W BIZNESIE	1		
09.11.2024	sobota	15:20 - 16:05	Witold Casetti	NEUROKOMUNIKACJA PODSTAWOWĄ UMIEJĘTNOŚCIĄ W BIZNESIE	1		
10.11.2024	niedziela	9:50 - 10:35	Grzegorz Celeban	WYKORZYSTANIE LEJKÓW SPRZEDAŻOWYCH W SPRZEDAŻY PRODUKTÓW I USŁUG	1		
10.11.2024	niedziela	10:40 - 11:25	Grzegorz Celeban	WYKORZYSTANIE LEJKÓW SPRZEDAŻOWYCH W SPRZEDAŻY PRODUKTÓW I USŁUG	1		
10.11.2024	niedziela	11:30 - 12:15	Grzegorz Celeban	WYKORZYSTANIE LEJKÓW SPRZEDAŻOWYCH W SPRZEDAŻY PRODUKTÓW I USŁUG	1		
10.11.2024	niedziela	12:30 - 13:15	mec. Michał Chodkowski	PODSTAWY PRAWA CYWILNEGO, HANDLOWEGO, GOSPODARCZEGO I ADMINISTRACYJNEGO	1		
10.11.2024	niedziela	13:20 - 14:25	mec. Michał Chodkowski	PODSTAWY PRAWA CYWILNEGO, HANDLOWEGO, GOSPODARCZEGO I ADMINISTRACYJNEGO	1		
10.11.2024	niedziela	14:30 - 15:15	mec. Michał Chodkowski	PODSTAWY PRAWA CYWILNEGO, HANDLOWEGO, GOSPODARCZEGO I ADMINISTRACYJNEGO	1		
10.11.2024	niedziela	15:20 - 16:05	mec. Michał Chodkowski	PODSTAWY PRAWA CYWILNEGO, HANDLOWEGO, GOSPODARCZEGO I ADMINISTRACYJNEGO	1		
13.11.2024	środa	17:00 - 17:45	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 2 - KLUCZ DO POZNANIA DRUGIEGO CZŁOWIEKA	1		
13.11.2024	środa	17:50 - 18:35	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 2 - KLUCZ DO POZNANIA DRUGIEGO CZŁOWIEKA		1	
13.11.2024	środa	18:40 - 19:25	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 2 - KLUCZ DO POZNANIA DRUGIEGO CZŁOWIEKA	1		
14.11.2024	czwartek	17:00 - 17:45	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 2 - KLUCZ DO POZNANIA DRUGIEGO CZŁOWIEKA		1	
14.11.2024	czwartek	17:50 - 18:35	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 2 - KLUCZ DO POZNANIA DRUGIEGO CZŁOWIEKA	1		
14.11.2024	czwartek	18:40 - 19:25	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 2 - KLUCZ DO POZNANIA DRUGIEGO CZŁOWIEKA	1		
14.11.2024	czwartek	19:30 - 20:15	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 2 - KLUCZ DO POZNANIA DRUGIEGO CZŁOWIEKA	1		
23.11.2024	sobota	9:00 - 9:45	dr Renata Zarzycka	ANALIZA I KREOWANIE POTRZEB POTENCJALNYCH KLIENTÓW, TECHNIKA ZADAWANIA PYTAŃ	1		
23.11.2024	sobota	9:50 - 10:35	dr Renata Zarzycka	ANALIZA I KREOWANIE POTRZEB POTENCJALNYCH KLIENTÓW, TECHNIKA ZADAWANIA PYTAŃ	1		
23.11.2024	sobota	10:40 - 11:25	dr Renata Zarzycka	ANALIZA I KREOWANIE POTRZEB POTENCJALNYCH KLIENTÓW, TECHNIKA ZADAWANIA PYTAŃ	1		
23.11.2024	sobota	11:30 - 12:15	dr Renata Zarzycka	ANALIZA I KREOWANIE POTRZEB POTENCJALNYCH KLIENTÓW, TECHNIKA ZADAWANIA PYTAŃ		1	
23.11.2024	sobota	12:30 - 13:15	dr Renata Zarzycka	ANALIZA I KREOWANIE POTRZEB POTENCJALNYCH KLIENTÓW, TECHNIKA ZADAWANIA PYTAŃ		1	
23.11.2024	sobota	13:20 - 14:05	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA	1		
23.11.2024	sobota	14:10 - 14:55	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA		1	
24.11.2024	niedziela	9:50 - 10:35	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA	1		
24.11.2024	niedziela	10:40 - 11:25	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA	1		
24.11.2024	niedziela	11:30 - 12:15	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA		1	
24.11.2024	niedziela	12:30 - 13:15	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA		1	
24.11.2024	niedziela	13:20 - 14:25	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA	1		
24.11.2024	niedziela	14:30 - 15:15	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA	1		
24.11.2024	niedziela	15:20 - 16:05	Witold Casetti	STRUCTOGRAM 3 - KLUCZ DO POZNANIA KLIENTA	1		
28.11.2024	czwartek	17:00 - 17:45	Piotr Krenig	DLACZEGO TEN MODEL PRZEDSIĘBIORCZOŚCI? - ARGUMENTY, MOTYWY, STATYSTYKI I WYNIKI BADAŃ	1		
28.11.2024	czwartek	17:50 - 18:35	Piotr Krenig	DLACZEGO TEN MODEL PRZEDSIĘBIORCZOŚCI? - ARGUMENTY, MOTYWY, STATYSTYKI I WYNIKI BADAŃ	1		
28.11.2024	czwartek	18:40 - 19:25	dr Tomasz Różański, MBA	HOMEOSTAZA ENERGETYCZNA I EMOCJONALNA. WPLYW ZDROWIA NA PODEJMOWANIE DECYZJI	1		
28.11.2024	czwartek	19:30 - 20:15	dr Tomasz Różański, MBA	HOMEOSTAZA ENERGETYCZNA I EMOCJONALNA. WPLYW ZDROWIA NA PODEJMOWANIE DECYZJI	1		
04.12.2024	środa	17:00 - 17:45	dr Renata Zarzycka	ELIMINOWANIE BARIER KOMUNIKACYJNYCH	1		
04.12.2024	środa	17:50 - 18:35	dr Renata Zarzycka	ELIMINOWANIE BARIER KOMUNIKACYJNYCH	1		
04.12.2024	środa	18:40 - 19:25	dr Renata Zarzycka	ELIMINOWANIE BARIER KOMUNIKACYJNYCH		1	
05.12.2024	czwartek	17:00 - 17:45	Aleksandra Grzelec Brach	SKUTECZNA ROZMOWA SPRZEDAŻOWA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE	1		
05.12.2024	czwartek	17:50 - 18:35	Aleksandra Grzelec Brach	SKUTECZNA ROZMOWA SPRZEDAŻOWA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE	1		
05.12.2024	czwartek	18:40 - 19:25	Tomasz Łapot	SKUTECZNA ROZMOWA SPRZEDAŻOWA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE		1	
14.12.2024	sobota	9:00 - 9:45	Monika Walkiewicz	PRACA Z OBIEKCIAMI	1		Warszawa
14.12.2024	sobota	9:50 - 10:35	Monika Walkiewicz	PRACA Z OBIEKCIAMI	1		Warszawa
14.12.2024	sobota	10:40 - 11:25	Joanna Kazimierz	TWORZENIE MOMENTUM	1		Warszawa
14.12.2024	sobota	11:30 - 12:15	Joanna Kazimierz	TWORZENIE MOMENTUM	1		Warszawa
14.12.2024	sobota	12:30 - 13:15	Grażyna Krenig	ETYKA W BIZNESIE	1		Warszawa
14.12.2024	sobota	13:20 - 14:25	Grażyna Krenig	ETYKA W BIZNESIE	1		Warszawa
14.12.2024	sobota	14:30 - 15:15	Piotr Krenig	REKRUTACJA WEDŁUG POTRZEB I JĘZYK KORZYŚCI W PRAKTYCE	1		Warszawa

14.12.2024	sobota	15:20 - 16:05	Piotr Krenig	REKRUTACJA WEDŁUG POTRZEB I JĘZYK KORZYŚCI W PRAKTYCE	1		Warszawa
15.12.2024	niedziela	9:50 -10:35	Piotr Krenig	REKRUTACJA WEDŁUG POTRZEB I JĘZYK KORZYŚCI W PRAKTYCE		1	Warszawa
15.12.2024	niedziela	10:40 -11:25	Piotr Krenig	REKRUTACJA WEDŁUG POTRZEB I JĘZYK KORZYŚCI W PRAKTYCE		1	Warszawa
15.12.2024	niedziela	11:30 - 12:15	Monika Walkiewicz	SKUTECZNA ROZMOWA REKRUTACYJNA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE	1		Warszawa
15.12.2024	niedziela	12:30 - 13:15	Monika Walkiewicz	SKUTECZNA ROZMOWA REKRUTACYJNA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE	1		Warszawa
15.12.2024	niedziela	13:20 - 14:25	Monika Walkiewicz	SKUTECZNA ROZMOWA REKRUTACYJNA - PODSTAWOWE ZASADY, GOTOWE SCENARIUSZE		1	Warszawa
15.12.2024	niedziela	14:30 - 15:15	Piotr Krenig	JAK REKRUTOWAĆ OSOBY KLUCZOWE ("GRUBE RYBY")	1		Warszawa
15.12.2024	niedziela	15:20 - 16:05	Piotr Krenig	JAK REKRUTOWAĆ OSOBY KLUCZOWE ("GRUBE RYBY")	1		Warszawa
08.01.2025	środa	17:00 - 17:45	Grażyna Krenig	PSYCHOLOGICZNE ASPEKTY SUKCESU	1		
08.01.2025	środa	17:50 - 18:35	Grażyna Krenig	PSYCHOLOGICZNE ASPEKTY SUKCESU	1		
08.01.2025	środa	18:40 - 19:25	Grażyna Krenig	PSYCHOLOGICZNE ASPEKTY SUKCESU		1	
08.01.2025	środa	19:30 - 20:15	Grażyna Krenig	PRACA Z PRZEKONANIAM	1		
08.01.2025	środa	20:20 - 21:05	Grażyna Krenig	PRACA Z PRZEKONANIAM	1		
09.01.2025	czwartek	17:00 - 17:45	Grażyna Krenig	PRACA Z PRZEKONANIAM		1	
09.01.2025	czwartek	17:50 - 18:35	Kamil Tomala	NASTAWIENIE LIDERA	1		
09.01.2025	czwartek	18:40 - 19:25	Kamil Tomala	NASTAWIENIE LIDERA		1	
09.01.2025	czwartek	19:30 - 20:15	Kamil Tomala	NASTAWIENIE LIDERA	1		
10.01.2025	piątek	17:00 - 17:45	Grażyna Krenig	ODPORNOŚĆ PSYCHICZNA W BIZNESIE	1		
10.01.2025	piątek	17:50 - 18:35	Grażyna Krenig	ODPORNOŚĆ PSYCHICZNA W BIZNESIE	1		
10.01.2025	piątek	18:40 - 19:25	Grażyna Krenig	ODPORNOŚĆ PSYCHICZNA W BIZNESIE		1	
17.01.2025	piątek	17:00 - 17:45	MIROŚŁAWA SADOWSKA	Coaching i Mentoring w Network Marketingu	1		
17.01.2025	piątek	17:50 - 18:35	MIROŚŁAWA SADOWSKA	Coaching i Mentoring w Network Marketingu	1		
17.01.2025	piątek	18:40 - 19:25	MIROŚŁAWA SADOWSKA	Coaching i Mentoring w Network Marketingu	1		
18.01.2025	sobota	9:00 - 9:45	MIROŚŁAWA SADOWSKA	Coaching i Mentoring w Network Marketingu		1	
18.01.2025	sobota	9:50 - 10:35	MIROŚŁAWA SADOWSKA	Coaching i Mentoring w Network Marketingu		1	
18.01.2025	sobota	10:40 - 11:25	TOMASZ MURAS	INTELIGENCJA EMOCJONALNA	1		
18.01.2025	sobota	11:30 - 12:15	TOMASZ MURAS	INTELIGENCJA EMOCJONALNA	1		
18.01.2025	sobota	12:20 - 13:05	TOMASZ MURAS	INTELIGENCJA EMOCJONALNA		1	
					ilość godzin:	93	25

## SEMESTR II

Data	Dzień tygodnia	Godziny	Wykładowca	Przedmiot	wykład	ćwiczenia
22.02.2025	sobota	9:00 -9:45	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM	1	
22.02.2025	sobota	9:50 -10:35	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM	1	
22.02.2025	sobota	10:40 - 11:25	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM	1	
22.02.2025	sobota	11:30 - 12:15	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM	1	
22.02.2025	sobota	12:30 - 13:15	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM	1	
22.02.2025	sobota	13:20 - 14:25	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM		1
23.02.2025	niedziela	9:00 -9:45	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM		1
23.02.2025	niedziela	9:50 -10:35	DR ANNA NITKIEWICZ JANKOWSKA	RADZENIE SOBIE ZE STRESEM		1
23.02.2025	niedziela	10:40 - 11:25	Kamil Tomala	STORYTELLING	1	
23.02.2025	niedziela	11:30 - 12:15	Kamil Tomala	STORYTELLING	1	
23.02.2025	niedziela	12:30 - 13:15	Kamil Tomala	STORYTELLING	1	
05.03.2025	środa	13:20 - 14:25	Piotr Krenig	ELEMENTY PROFESJONALNEJ PREZENTACJI - SPRZEDAŻ I REKRUTACJA ZE SCENY	1	
05.03.2025	środa	14:30 - 15:15	Piotr Krenig	ELEMENTY PROFESJONALNEJ PREZENTACJI - SPRZEDAŻ I REKRUTACJA ZE SCENY	1	
05.03.2025	środa	15:20 - 16:05	Piotr Krenig	ELEMENTY PROFESJONALNEJ PREZENTACJI - SPRZEDAŻ I REKRUTACJA ZE SCENY		1

06.03.2025	czwartek	17:00 - 17:45	Kamil Tomala	STORYTELLING		1	
06.03.2025	czwartek	17:50 - 18:35	Kamil Tomala	STORYTELLING		1	
06.03.2025	czwartek	18:40 - 19:25	Kamil Tomala	STORYTELLING		1	
07.03.2025	piątek	17:00 - 17:45	Kamil Tomala	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE	1		
07.03.2025	piątek	17:50 - 18:35	Kamil Tomala	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE	1		
07.03.2025	piątek	18:40 - 19:25	Kamil Tomala	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE	1		
22.03.2025	sobota	9:00 - 9:45	ćwiczeniowcy	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE		1	Warszawa
22.03.2025	sobota	9:50 - 10:35	ćwiczeniowcy	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE		1	Warszawa
22.03.2025	sobota	10:40 - 11:25	ćwiczeniowcy	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE		1	Warszawa
22.03.2025	sobota	11:30 - 12:15	ćwiczeniowcy	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE		1	Warszawa
22.03.2025	sobota	12:30 - 13:15	ćwiczeniowcy	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE		1	Warszawa
22.03.2025	sobota	13:20 - 14:25	ćwiczeniowcy	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE		1	Warszawa
22.03.2025	sobota	14:30 - 15:15	ćwiczeniowcy	WYSTĄPIENIA PUBLICZNE		1	Warszawa
23.03.2025	niedziela	9:00 - 9:45	Zbyszek Dzideczek	NEGOCJACJE	1		Warszawa
23.03.2025	niedziela	9:50 - 10:35	Zbyszek Dzideczek	NEGOCJACJE	1		Warszawa
23.03.2025	niedziela	10:40 - 11:25	Zbyszek Dzideczek	NEGOCJACJE	1		Warszawa
23.03.2025	niedziela	11:30 - 12:15	Zbyszek Dzideczek	NEGOCJACJE	1		Warszawa
23.03.2025	niedziela	12:30 - 13:15	Zbyszek Dzideczek	NEGOCJACJE		1	Warszawa
23.03.2025	niedziela	13:20 - 14:25	Zbyszek Dzideczek	NEGOCJACJE		1	Warszawa
23.03.2025	niedziela	14:30 - 15:15	Zbyszek Dzideczek	NEGOCJACJE		1	Warszawa
27.03.2025	czwartek	17:00 - 17:45	Piotr Krenig	CZYM JEST PRZYWÓDZTWO W BRANŻY - JAK BYĆ PRAWDZIWYM LIDEREM?	1		
27.03.2025	czwartek	17:50 - 18:35	Piotr Krenig	CZYM JEST PRZYWÓDZTWO W BRANŻY - JAK BYĆ PRAWDZIWYM LIDEREM?	1		
27.03.2025	czwartek	18:40 - 19:25	Norbert Warzyszyński	AKTYWNA ROLA LIDERA - PRACA Z KADRĄ I DELEGOWANIE ZADAŃ	1		
27.03.2025	czwartek	19:30 - 20:15	Norbert Warzyszyński	AKTYWNA ROLA LIDERA - PRACA Z KADRĄ I DELEGOWANIE ZADAŃ	1		
27.03.2025	czwartek	20:20 - 21:05	Norbert Warzyszyński	AKTYWNA ROLA LIDERA - PRACA Z KADRĄ I DELEGOWANIE ZADAŃ	1		
03.04.2025	czwartek	17:00 - 17:45	TR SUŁKOWSKI / MONIKA WALKIEW	PLANOWANIE PRACY Z ZESPOŁEM	1		
03.04.2025	czwartek	17:50 - 18:35	TR SUŁKOWSKI / MONIKA WALKIEW	PLANOWANIE PRACY Z ZESPOŁEM	1		
03.04.2025	czwartek	18:40 - 19:25	TR SUŁKOWSKI / MONIKA WALKIEW	PLANOWANIE PRACY Z ZESPOŁEM		1	
03.04.2025	czwartek	19:30 - 20:15	TR SUŁKOWSKI / MONIKA WALKIEW	PLANOWANIE PRACY Z ZESPOŁEM		1	
04.04.2025	piątek	17:00 - 17:45	dr Alina Vogelgesang	ZARZĄDZANIE STRATEGICZNE STRUKTURAMI	1		
04.04.2025	piątek	17:50 - 18:35	dr Alina Vogelgesang	ZARZĄDZANIE STRATEGICZNE STRUKTURAMI	1		
04.04.2025	piątek	18:40 - 19:25	Artur Kijonka	ZARZĄDZANIE FIRMĄ SPRZEDAŻY BEZPOŚREDNIEJ I MARKETINGU SIECIOWEGO	1		
04.04.2025	piątek	19:30 - 20:15	Artur Kijonka	ZARZĄDZANIE FIRMĄ SPRZEDAŻY BEZPOŚREDNIEJ I MARKETINGU SIECIOWEGO	1		
04.04.2025	piątek	20:20 - 21:05	Artur Kijonka	ZARZĄDZANIE FIRMĄ SPRZEDAŻY BEZPOŚREDNIEJ I MARKETINGU SIECIOWEGO	1		
05.04.2025	sobota	9:00 - 9:45	Mirosława Sadowska	Zarządzanie Wynikami i KPI w Network Marketingu. Motywujące rozmowy rozwojowe, które dowożą wyniki.	1		
05.04.2025	sobota	9:50 - 10:35	Mirosława Sadowska	Zarządzanie Wynikami i KPI w Network Marketingu. Motywujące rozmowy rozwojowe, które dowożą wyniki.	1		
05.04.2025	sobota	10:40 - 11:25	Mirosława Sadowska	Zarządzanie Wynikami i KPI w Network Marketingu. Motywujące rozmowy rozwojowe, które dowożą wyniki.		1	
05.04.2025	sobota	11:30 - 12:15	Mirosława Sadowska	Zarządzanie Wynikami i KPI w Network Marketingu. Motywujące rozmowy rozwojowe, które dowożą wyniki.		1	
05.04.2025	sobota	12:30 - 13:15	Grzegorz Celeban	NOWOCZESNE STRATEGIE SPRZEDAŻY Z WYKORZYSTANIEM SOCIAL MEDIA		1	
05.04.2025	sobota	13:20 - 14:25	Grzegorz Celeban	NOWOCZESNE STRATEGIE SPRZEDAŻY Z WYKORZYSTANIEM SOCIAL MEDIA		1	
05.04.2025	sobota	14:30 - 15:15	Grzegorz Celeban	NOWOCZESNE STRATEGIE SPRZEDAŻY Z WYKORZYSTANIEM SOCIAL MEDIA		1	
15.04.2025	wtorek	17:00 - 17:45	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZĄDZANIE CZASEM	1		
15.04.2025	wtorek	17:50 - 18:35	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZĄDZANIE CZASEM	1		
15.04.2025	wtorek	18:40 - 19:25	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZĄDZANIE CZASEM	1		
16.05.2025	środa	16:10 - 16:55	mgr inż. Robert Choją, MBA	ZARZĄDZANIE KORPORACYJNE - WPROWADZENIE	1		
16.05.2025	środa	17:00 - 17:45	mgr inż. Robert Choją, MBA	ZARZĄDZANIE KORPORACYJNE - WPROWADZENIE	1		
16.05.2025	środa	17:50 - 18:35	mgr inż. Robert Choją, MBA	ZARZĄDZANIE STRATEGICZNE W KORPORACJACH	1		

16.05.2025	środa	18:40 - 19:25	mgr inż. Robert Choja, MBA	ZARZĄDZANIE STRATEGICZNE W KORPORACJACH	1	
16.05.2025	środa	19:30 - 20:15	mgr inż. Robert Choja, MBA	ZARZĄDZANIE KORPORACYJNE - STRESS MANAGEMENT	1	
16.05.2025	środa	20:20 - 21:05	mgr inż. Robert Choja, MBA	ZARZĄDZANIE KORPORACYJNE - implementacja mechanizmów DS/MLM do zarządzania korporacyjnego	1	
24.04.2025	czwartek	17:00 - 17:45	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZĄDZANIE CZASEM	1	
24.04.2025	czwartek	17:50 - 18:35	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZĄDZANIE CZASEM	1	
24.04.2025	czwartek	18:40 - 19:25	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZĄDZANIE CZASEM	1	
24.04.2025	czwartek	19:30 - 20:15	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZĄDZANIE CZASEM	1	
25.04.2025	piątek	17:00 - 17:45	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZĄDZANIE CZASEM	1	
25.04.2025	piątek	17:50 - 18:35	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZĄDZANIE CZASEM	1	
25.04.2025	piątek	18:40 - 19:25	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZĄDZANIE CZASEM	1	
25.04.2025	piątek	19:30 - 20:15	DR ARON AXEL WADLEWSKI	ZARZĄDZANIE CZASEM	1	
26.04.2025	sobota	9:00 - 9:45	Małgorzata Bałęczna Nowacka	AUTOMOTYWACJA, WALKA Z PROKRASTYNACJĄ	1	
26.04.2025	sobota	9:50 - 10:35	Małgorzata Bałęczna Nowacka	AUTOMOTYWACJA, WALKA Z PROKRASTYNACJĄ	1	
26.04.2025	sobota	10:40 - 11:25	Małgorzata Bałęczna Nowacka	AUTOMOTYWACJA, WALKA Z PROKRASTYNACJĄ		1
26.04.2025	sobota	11:30 - 12:15	Małgorzata Bałęczna Nowacka	AUTOMOTYWACJA, WALKA Z PROKRASTYNACJĄ		1
26.04.2025	sobota	12:30 - 13:15	DR ARON AXEL WADLEWSKI	Zarządzanie sobą w czasie	1	
26.04.2025	sobota	13:20 - 14:25	DR ARON AXEL WADLEWSKI	Zarządzanie sobą w czasie	1	
26.04.2025	sobota	14:30 - 15:15	DR ARON AXEL WADLEWSKI	Zarządzanie sobą w czasie		1
10.05.2025	sobota	9:00 - 9:45	Joanna Kazimierz	UTRZYMANIE WYSOKIEGO POZIOMU ZAANGAŻOWANIA ZESPOŁU - PROWADZIĆ MOTYWUJĄC	1	
10.05.2025	sobota	9:50 - 10:35	Joanna Kazimierz	UTRZYMANIE WYSOKIEGO POZIOMU ZAANGAŻOWANIA ZESPOŁU - PROWADZIĆ MOTYWUJĄC	1	
10.05.2025	sobota	10:40 - 11:25	Joanna Kazimierz	UTRZYMANIE WYSOKIEGO POZIOMU ZAANGAŻOWANIA ZESPOŁU - PROWADZIĆ MOTYWUJĄC	1	
10.05.2025	sobota	11:30 - 12:15	dr Alina Vogelgesang	ZARZĄDZANIE STRATEGICZNE STRUKTURAMI	1	
10.05.2025	sobota	12:30 - 13:15	dr Alina Vogelgesang	ZARZĄDZANIE STRATEGICZNE STRUKTURAMI	1	
10.05.2025	sobota	13:20 - 14:25	dr Alina Vogelgesang	ZARZĄDZANIE STRATEGICZNE STRUKTURAMI	1	
11.05.2025	niedziela	09:00 - 09:45	Marek Staszko	STRATEGIA ROZWIJANIA ZESPOŁU	1	
11.05.2025	niedziela	09:50 - 10:35	Marek Staszko	STRATEGIA ROZWIJANIA ZESPOŁU	1	
11.05.2025	niedziela	10:40 - 11:25	Norbert Warzyszyński	TYPOWE BŁĘDY W MLM - CZEGO UNIKAĆ A CZEGO ROBIĆ NIE WOLNO?	1	
11.05.2025	niedziela	11:30 - 12:15	Norbert Warzyszyński	TYPOWE BŁĘDY W MLM - CZEGO UNIKAĆ A CZEGO ROBIĆ NIE WOLNO?	1	
11.05.2025	niedziela	12:30 - 13:15	Norbert Warzyszyński	TYPOWE BŁĘDY W MLM - CZEGO UNIKAĆ A CZEGO ROBIĆ NIE WOLNO?	1	
19.05.2025	poniedziałek	17:00 - 17:45	Karolina Łappo Rzeplińska	Rozwój nowych rynków	1	
19.05.2025	poniedziałek	17:50 - 18:35	Karolina Łappo Rzeplińska	Rozwój nowych rynków	1	
19.05.2025	poniedziałek	18:40 - 19:25	Artur Kijonka	PRACA Z BAZAMI DANYCH KLIENTÓW	1	
19.05.2025	poniedziałek	19:30 - 20:15	Artur Kijonka	PRACA Z BAZAMI DANYCH KLIENTÓW	1	
19.05.2025	poniedziałek	20:20 - 21:05	psycholog biznesu Daniel Marcisz	Psychologia zarządzania	1	
19.05.2025	poniedziałek	21:10 - 21:55	psycholog biznesu Daniel Marcisz	Psychologia zarządzania	1	
20.05.2025	wtorek	17:00 - 17:45	MAŁGORZATA BAŁĘCZNA NOWACKA	MARKA OSOBISTA	1	
20.05.2025	wtorek	17:50 - 18:35	MAŁGORZATA BAŁĘCZNA NOWACKA	MARKA OSOBISTA	1	
20.05.2025	wtorek	18:40 - 19:25	MAŁGORZATA BAŁĘCZNA NOWACKA	MARKA OSOBISTA		1
20.05.2025	wtorek	19:30 - 20:15	Adam Kasprzak	Narzędzia Digitalowe wspierające zarządzanie zespołem	1	
20.05.2025	wtorek	20:20 - 21:05	Adam Kasprzak	Narzędzia Digitalowe wspierające zarządzanie zespołem	1	
14.06.2025	sobota	9:00 - 9:45	Karolina Łappo Rzeplińska	WYKORZYSTANIE SOCIAL MEDIÓW W BRANŻY	1	
14.06.2025	sobota	9:50 - 10:35	Karolina Łappo Rzeplińska	WYKORZYSTANIE SOCIAL MEDIÓW W BRANŻY	1	
14.06.2025	sobota	10:40 - 11:25	Karolina Łappo Rzeplińska	WYKORZYSTANIE SOCIAL MEDIÓW W BRANŻY	1	
14.06.2025	sobota	11:30 - 12:15	Karolina Łappo Rzeplińska	WYKORZYSTANIE SOCIAL MEDIÓW W BRANŻY		1
15.06.2025	niedziela	9:00 - 9:45	Ignacy Matyszczuk	WYKORZYSTANIE SZTUCZNEJ INTELIGENCJI W BRANŻY	1	
15.06.2025	niedziela	9:50 - 10:35	Ignacy Matyszczuk	WYKORZYSTANIE SZTUCZNEJ INTELIGENCJI W BRANŻY	1	
15.06.2025	niedziela	10:40 - 11:25	Ignacy Matyszczuk	WYKORZYSTANIE SZTUCZNEJ INTELIGENCJI W BRANŻY	1	

15.06.2025	niedziela	11:30 - 12:15	Ignacy Matyszczuk	WYKORZYSTANIE SZTUCZNEJ INTELIGENCJI W BRANŻY	1	
15.06.2025	niedziela	12:30 - 13:15	Ignacy Matyszczuk	WYKORZYSTANIE SZTUCZNEJ INTELIGENCJI W BRANŻY		1
24.06.2025	wtorek	17:00 - 17:45	TOMASZ MURAS	Work Life Balans w życiu Sprzedawcy Bezpośredniego		1
24.06.2025	wtorek	17:50 - 18:35	TOMASZ MURAS	Work Life Balans w życiu Sprzedawcy Bezpośredniego	1	
24.06.2025	wtorek	18:40 - 19:25	dr Tomasz Różański, MBA	NAUKA O ZRÓWNOWAŻONYM ROZWOJU I SPOŁECZNEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI BIZNESU	1	
24.06.2025	wtorek	19:30 - 20:15	dr Tomasz Różański, MBA	NAUKA O ZRÓWNOWAŻONYM ROZWOJU I SPOŁECZNEJ ODPOWIEDZIALNOŚCI BIZNESU	1	
25.06.2025	środa	17:00 - 17:45	wykładowca akademicki	ROLA FINANSÓW W POLITYCE SPOŁECZNEJ I GOSPODARCZEJ	1	
25.06.2025	środa	17:50 - 18:35	Grzegorz Iwańczyk	ZARZĄDZANIE OPERACYJNE - CELE OPERACYJNE A CELE STRATEGICZNE	1	
25.06.2025	środa	18:40 - 19:25	Grzegorz Iwańczyk	ZARZĄDZANIE OPERACYJNE - CELE OPERACYJNE A CELE STRATEGICZNE	1	
25.06.2025	środa	19:30 - 20:15	Anna Mizerska	KULTURA W BIZNESIE	1	
25.06.2025	środa	20:20 - 21:05	Anna Mizerska	KULTURA W BIZNESIE	1	
					ilość godzin:	31

### SEMESTR III

Data	Dzień tygodnia	Godziny	Wykładowca	Przedmiot	wykład	ćwiczenia
04.10.2025	sobota	9:00 - 9:45	Adam Kasprzak	SKALOWANIE BIZNESU	1	
04.10.2025	sobota	9:50 - 10:35	Adam Kasprzak	SKALOWANIE BIZNESU	1	
04.10.2025	sobota	10:40 - 11:25	Monika Chmielewska	WIZERUNEK LIDERA W MEDIACH - BLOOM UP IMAGE & MIND Zarządzanie marką i wizerunkiem / Public relations	1	
04.10.2025	sobota	11:30 - 12:15	Monika Chmielewska	WIZERUNEK LIDERA W MEDIACH - BLOOM UP IMAGE & MIND Zarządzanie marką i wizerunkiem / Public relations	1	
04.10.2025	sobota	12:30 - 13:15	Izabela Malita	SOCIAL MEDIA - MAKSYMALNE ZASIĘGI I SKUTECZNA AKTYWNOŚĆ CODZIENNA	1	
04.10.2025	sobota	13:20 - 14:25	Izabela Malita	SOCIAL MEDIA - MAKSYMALNE ZASIĘGI I SKUTECZNA AKTYWNOŚĆ CODZIENNA	1	
05.10.2025	niedziela	9:50 - 10:35	Adam Kasprzak	Social Media w zawodzie Networkera	1	
05.10.2025	niedziela	10:40 - 11:25	Adam Kasprzak	Social Media w zawodzie Networkera	1	
05.10.2025	niedziela	11:30 - 12:15	Adam Kasprzak	Social Media w zawodzie Networkera	1	
05.10.2025	niedziela	12:30 - 13:15	Paweł Śledziński	AUTOMATYZACJE PROCESÓW BIZNESOWYCH - CRM I NIE TYLKO	1	
05.10.2025	niedziela	13:20 - 14:25	Paweł Śledziński	AUTOMATYZACJE PROCESÓW BIZNESOWYCH - CRM I NIE TYLKO	1	
17.10.2025	piątek	17:00 - 17:45	wykładowca akademicki	RACHUNKOWOŚĆ	1	
17.10.2025	piątek	17:50 - 18:35	MAC WALEN	FIRMA NETWORK MARKETINGOWA OCZAMI WŁAŚCICIELA	1	
17.10.2025	piątek	18:40 - 19:25	MAC WALEN	FIRMA NETWORK MARKETINGOWA OCZAMI WŁAŚCICIELA	1	
17.10.2025	piątek	19:30 - 20:15	MAC WALEN	FIRMA NETWORK MARKETINGOWA OCZAMI WŁAŚCICIELA	1	
17.10.2025	piątek	20:20 - 21:05	Piotr Sułkowski	PROCEDURA WEJŚCIA SPÓŁKI NA GIEŁDĘ PAPIERÓW WARTOŚCIOWYCH	1	
18.10.2025	sobota	9:00 - 9:45	mecenas	PRAWO GOSPODARCZE - PRAWO SPÓŁEK KAPITAŁOWYCH	1	
18.10.2025	sobota	9:50 - 10:35	mecenas	PRAWO GOSPODARCZE - PRAWO SPÓŁEK KAPITAŁOWYCH	1	
18.10.2025	sobota	10:40 - 11:25	wykładowca akademicki	PODSTAWY EKONOMII	1	
18.10.2025	sobota	11:30 - 12:15	wykładowca akademicki	PODSTAWY EKONOMII	1	
18.10.2025	sobota	12:30 - 13:15	wykładowca akademicki	PODSTAWY EKONOMII	1	
18.10.2025	sobota	13:20 - 14:25	wykładowca akademicki	REWIZJA FINANSOWA ORAZ ANALIZA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH	1	
18.10.2025	sobota	14:30 - 15:15	wykładowca akademicki	REWIZJA FINANSOWA ORAZ ANALIZA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH	1	
18.10.2025	sobota	15:20 - 16:05	wykładowca akademicki	REWIZJA FINANSOWA ORAZ ANALIZA SPRAWOZDAŃ FINANSOWYCH	1	
27.10.2025	poniedziałek	18:00 - 18:45	wykładowca akademicki	METODYKA PISANIA PRACY DYPLOMOWEJ	1	
27.10.2025	poniedziałek	18:50 - 19:35	wykładowca akademicki	METODYKA PISANIA PRACY DYPLOMOWEJ	1	
27.10.2025	poniedziałek	19:40 - 20:25	wykładowca akademicki	METODYKA PISANIA PRACY DYPLOMOWEJ	1	
08.11.2025	sobota	9:00 - 9:45	mecenas	PRAWO PODATKOWE	1	
08.11.2025	sobota	09:50 - 10:35	mecenas	PRAWO PODATKOWE	1	
08.11.2025	sobota	10:40 - 11:25	mecenas	PRAWO GOSPODARCZE UE W ZAKRESIE ZWIĄZANYM Z PEŁNIENIEM FUNKCJI CZŁONKA ORGANU NADZORCZEGO	1	
08.11.2025	sobota	11:30 - 12:15	mecenas	PRAWO GOSPODARCZE UE W ZAKRESIE ZWIĄZANYM Z PEŁNIENIEM FUNKCJI CZŁONKA ORGANU NADZORCZEGO	1	

08.11.2025	sobota	12:30 - 13:15	mecenas	PRAWO GOSPODARCZE UE W ZAKRESIE ZWIĄZANYM Z PEŁNIENIEM FUNKCJI CZŁONKA ORGANU NADZORCZEGO	1	
08.11.2025	sobota	13:20 - 14:25	mecenas	PRAWO GOSPODARCZE UE W ZAKRESIE ZWIĄZANYM Z PEŁNIENIEM FUNKCJI CZŁONKA ORGANU NADZORCZEGO	1	
08.11.2025	sobota	14:30 - 15:15	mecenas	KODEKS SPOŁEK HANDLOWYCH - RADA NADZORCZA	1	
08.11.2025	sobota	15:20 - 16:05	Piotr Sułkowski	Obowiązki rady nadzorczej	1	
09.11.2025	niedziela	9:00 - 9:45	Grzegorz Iwańczyk	Systemy CSR – standardy etyki i odpowiedzialnego prowadzenia biznesu	1	
09.11.2025	niedziela	9:50 - 10:35	Grzegorz Iwańczyk	Systemy CSR – standardy etyki i odpowiedzialnego prowadzenia biznesu	1	
09.11.2025	niedziela	10:40 - 11:25	Grzegorz Iwańczyk	Systemy CSR – standardy etyki i odpowiedzialnego prowadzenia biznesu	1	
09.11.2025	niedziela	11:30 - 12:15	wykładowca akademicki	FINANSE I ICH ROLA WPOLITYCE SPOŁECZNEJ I GOSPODARCZEJ	1	
09.11.2025	niedziela	12:30 - 13:15	wykładowca akademicki	FINANSE I ICH ROLA WPOLITYCE SPOŁECZNEJ I GOSPODARCZEJ	1	
09.11.2025	niedziela	13:20 - 14:25	wykładowca akademicki	PSYCHOLOGIA PRACY I ORGANIZACJI	1	
09.11.2025	niedziela	14:30 - 15:15	wykładowca akademicki	PSYCHOLOGIA PRACY I ORGANIZACJI	1	
09.11.2025	niedziela	15:20 - 16:05	wykładowca akademicki	PSYCHOLOGIA PRACY I ORGANIZACJI	1	
09.11.2025	niedziela	16:10 - 16:55	wykładowca akademicki	PSYCHOLOGIA PRACY I ORGANIZACJI	1	
20.11.2025	czwartek	16:10 - 16:55	wykładowca akademicki	RACHUNKOWOŚĆ ZARZĄDCZA	1	
20.11.2025	czwartek	17:00 - 17:45	wykładowca akademicki	RACHUNKOWOŚĆ ZARZĄDCZA	1	
20.11.2025	czwartek	17:50 - 18:35	wykładowca akademicki	HUMAN RESOURCES MANAGEMENT	1	
20.11.2025	czwartek	18:40 - 19:25	wykładowca akademicki	HUMAN RESOURCES MANAGEMENT	1	
20.11.2025	czwartek	19:30 - 20:15	wykładowca akademicki	STATYSTYKA W BIZNESIE	1	
20.11.2025	czwartek	20:20 - 21:05	wykładowca akademicki	STATYSTYKA W BIZNESIE	1	
21.11.2025	piątek	17:00 - 17:45	dr Alina Vogelgesang	ZARZĄDZANIE PRZEDSIĘBIORSTWEM SPRZEDAŻY BEZPOŚREDNIEJ / MARKETINGU SIECIOWEGO W NOWEJ ERZE	1	
21.11.2025	piątek	17:50 - 18:35	dr Alina Vogelgesang	ZARZĄDZANIE PRZEDSIĘBIORSTWEM SPRZEDAŻY BEZPOŚREDNIEJ / MARKETINGU SIECIOWEGO W NOWEJ ERZE	1	
21.11.2025	piątek	18:40 - 19:25	dr Alina Vogelgesang	ZARZĄDZANIE PRZEDSIĘBIORSTWEM SPRZEDAŻY BEZPOŚREDNIEJ / MARKETINGU SIECIOWEGO W NOWEJ ERZE	1	
21.11.2025	piątek	19:30 - 20:15	dr Alina Vogelgesang	ZARZĄDZANIE PRZEDSIĘBIORSTWEM SPRZEDAŻY BEZPOŚREDNIEJ / MARKETINGU SIECIOWEGO W NOWEJ ERZE	1	
21.11.2025	piątek	20:20 - 21:05	dr Alina Vogelgesang	ZARZĄDZANIE PRZEDSIĘBIORSTWEM SPRZEDAŻY BEZPOŚREDNIEJ / MARKETINGU SIECIOWEGO W NOWEJ ERZE	1	
06.12.2025	sobota	9:00 - 9:45	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
06.12.2025	sobota	9:50 - 10:35	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
06.12.2025	sobota	10:40 - 11:25	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
06.12.2025	sobota	11:30 - 12:15	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
06.12.2025	sobota	12:30 - 13:15	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
06.12.2025	sobota	13:20 - 14:25	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
06.12.2025	sobota	14:30 - 15:15	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	1
07.12.2025	niedziela	9:00 - 9:45	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
07.12.2025	niedziela	9:50 - 10:35	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
07.12.2025	niedziela	10:40 - 11:25	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
07.12.2025	niedziela	11:30 - 12:15	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	
07.12.2025	niedziela	12:30 - 13:15	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	1
07.12.2025	niedziela	13:20 - 14:25	Mirosława Sadowska	Przywództwo Sytuacyjne w Praktyce: Warsztaty i Symulacje (oparte na modelu Blancharda)	1	1
10.12.2025	środa	17:00 - 17:45	wykładowca akademicki	Międzynarodowe środowisko biznesowe - analiza porównawcza kultur	1	
10.12.2025	środa	17:50 - 18:35	wykładowca akademicki	Międzynarodowe środowisko biznesowe - analiza porównawcza kultur	1	
10.12.2025	środa	18:40 - 19:25	wykładowca akademicki	Ochrona Danych Osobowych i cyberbezpieczeństwo	1	
10.12.2025	środa	19:30 - 20:15	wykładowca akademicki	Ochrona Danych Osobowych i cyberbezpieczeństwo	1	
10.12.2025	środa	20:20 - 21:05	wykładowca akademicki	Ochrona Danych Osobowych i cyberbezpieczeństwo	1	
11.12.2025	czwartek	17:50 - 18:35	mgr inż. Robert Choja, MBA	SYSTEMY INFORMATYCZNE W ZARZĄDZANIU	1	
11.12.2025	czwartek	18:40 - 19:25	mgr inż. Robert Choja, MBA	SYSTEMY INFORMATYCZNE W ZARZĄDZANIU	1	
11.12.2025	czwartek	19:30 - 20:15	mgr inż. Robert Choja, MBA	SYSTEMY INFORMATYCZNE W ZARZĄDZANIU	1	
16.12.2025	wtorek	17:00 - 17:45	wykładowca akademicki	FINANSE PRZEDSIĘBIORSTW	1	
16.12.2025	wtorek	17:50 - 18:35	wykładowca akademicki	FINANSE PRZEDSIĘBIORSTW	1	

16.12.2025	wtorek	18:40 - 19:25	wykładowca akademicki	FINANSE PRZEDSIĘBIORSTW	1		
09.01.2026	piątek	17:00 - 17:45	wykładowca akademicki	ZASADY ŁADU KORPORACYJNEGO W RP, UE I NA ŚWIECIE	1		
09.01.2026	piątek	17:50 - 18:35	wykładowca akademicki	ZASADY ŁADU KORPORACYJNEGO W RP, UE I NA ŚWIECIE	1		
09.01.2026	piątek	18:40 - 19:25	Grzegorz Iwańczyk	ZARZĄDZANIE - PROJEKTAMI, JAKOŚCIĄ, INWESTYCJE I INWESTOWANIE	1		
09.01.2026	piątek	19:30 - 20:15	Grzegorz Iwańczyk	ZARZĄDZANIE - PROJEKTAMI, JAKOŚCIĄ, INWESTYCJE I INWESTOWANIE	1		
09.01.2026	piątek	20:20 - 21:05	Grzegorz Iwańczyk	ZARZĄDZANIE - PROJEKTAMI, JAKOŚCIĄ, INWESTYCJE I INWESTOWANIE	1		
10.01.2026	sobota	9:00 - 9:45	psycholog biznesu Daniel Marcisz	Rozwiązywanie konfliktów - trening		1	Warszawa
10.01.2026	sobota	9:50 - 10:35	psycholog biznesu Daniel Marcisz	Rozwiązywanie konfliktów - trening		1	Warszawa
10.01.2026	sobota	10:40 - 11:25	psycholog biznesu Daniel Marcisz	Rozwiązywanie konfliktów - trening		1	Warszawa
10.01.2026	sobota	11:30 - 12:15	psycholog biznesu Daniel Marcisz	Rozwiązywanie konfliktów - trening		1	Warszawa
10.01.2026	sobota	12:30 - 13:15	psycholog biznesu Daniel Marcisz	Rozwiązywanie konfliktów - trening		1	Warszawa
11.01.2026	niedziela	9:00 - 9:45	prof. XXX	xxx	1		Warszawa
11.01.2026	niedziela	9:50 - 10:35	prof. XXX	xxx	1		Warszawa
11.01.2026	niedziela	10:40 - 11:25	Tomasz Muras	Branżowe nowości	1		Warszawa
11.01.2026	niedziela	11:30 - 12:15	Piotr Krenig / Witold Casetti	Perspektywy branży	1		Warszawa
11.01.2026	niedziela	12:30 - 13:15	Piotr Krenig / Witold Casetti	Perspektywy branży	1		Warszawa
11.01.2026	niedziela	13:20 - 14:25	Przedstawiciele uczelni	Podsumowanie	1		Warszawa
						ilość godzin:	87 8